

Diretoria de Estudos Macroeconômicos
SEMINÁRIOS DIMAC
| 273 |

**UMA AGENDA PARCIAL DE REFORMAS
PARA 2009: À PROCURA DE UM “PACTO DE
TOLEDO” BRASILEIRO**

Fabio Giambiagi
(BNDES, cedido ao Ipea)
Paulo Tafner
(Ipea)

03 de outubro de 2007

| 273 |

**UMA AGENDA PARCIAL DE REFORMAS
PARA 2009: À PROCURA DE UM "PACTO DE
TOLEDO" BRASILEIRO**

Fabio Giambiagi
(BNDES, cedido ao Ipea)

Paulo Tafner
(Ipea)

03 de outubro de 2007

Governo Federal

Secretaria de Planejamento de Longo Prazo da Presidência da República

Ministro – Roberto Mangabeira Unger

ipea Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada

Presidente

Marcio Pochmann

Diretora de Administração e Finanças

Cinara Maria Fonseca de Lima

Diretor de Estudos Setoriais

João Alberto De Negri

Diretor de Estudos Macroeconômicos

João Sicsú

Diretor de Estudos Sociais

Jorge Abrahão de Castro

Diretora de Estudos Regionais e Urbanos

Liana Maria da Frota Carleial

Diretor de Cooperação e Desenvolvimento

Renato Lóes Moreira (substituto)

Assessor-Chefe de Comunicação

Murilo Lôbo

Secretário-Executivo do Comitê Editorial

Marco Aurélio Dias Pires

Chefe de Gabinete

Persio Marco Antonio Davison

Coordenação de Seminários de Macroeconomia

Claudio Ferraz

Mirian Cristina da Silva Lopes (coordenadora assistente)

URL: <http://www.ipea.gov.br>

Ouvidoria: <http://www.ipea.gov.br/ouvidoria>

Normalmente, os textos – trabalhos nem sempre concluídos e apresentados em seminários promovidos pela Dimac/Ipea – são reproduzidos a partir de originais encaminhados pelo(s) autor(es), sem qualquer revisão, no que diz respeito a seu conteúdo ou sua forma. As conclusões e opiniões emitidas neste texto são de responsabilidade exclusiva do(s) autor(es).

Informações

seminarios@ipea.gov.br

Avenida Presidente Antônio Carlos, 51, 16º andar – Centro

20020-010, Rio de Janeiro, RJ, Brasil

Tel.: (0xx21) 3515-8667

Telefax: (0xx21) 3515-8640

SINOPSE

O artigo sugere uma agenda de reformas parciais da previdência social brasileira, partindo da premissa de que em 2009 se abrirá uma “janela de oportunidade” que criará as condições políticas para uma cooperação entre o governo e a oposição, permitindo reeditar no Brasil acordos como os do Pacto de Toledo, que lançaram as bases de sustentação da previdência social na Espanha, sob a égide de acordos políticos que passaram a tratar o tema como questão de Estado e não de governo. Especificamente, propõe-se adotar uma idade mínima para a aposentadoria por tempo de contribuição no Instituto Nacional do Seguro Social (INSS) nos moldes da regra que já vale para os servidores; diminuir para 4 anos a diferença de requisito de aposentadoria entre homens e mulheres; elevar em 1 ano o requisito para aposentadoria por idade; limitar a 70% do benefício original a parcela das futuras pensões acima do piso previdenciário, caso o sobrevivente não tenha dependentes menores; prorrogar até 2031 a regra que eleva em 6 meses a cada ano o período contributivo de quem requer aposentadoria por idade; e aumentar de 0 para 2 anos a diferença entre as idades de elegibilidade para a aposentadoria e para o benefício assistencial da Lei Orgânica da Assistência Social (Loas). Em alguns desses casos, haveria regras derivadas dessas mudanças que também sofreriam alterações, como no caso dos benefícios rurais. A mudança das regras seria antecedida de uma carência de 5 anos. Em todos os casos, propõem-se regras substancialmente mais duras para aqueles que vierem a ingressar no mercado de trabalho a partir da aprovação das mudanças. Em complemento, propõe-se um calendário de redução das alíquotas de contribuição previdenciária, de modo a reduzir o custo do fator trabalho e estimular a formalização da relação trabalhista. Em síntese, propõe-se um conjunto de medidas mais benevolentes que as que vigoram em diversos países e que deveriam possibilitar um maior grau de adesão das forças políticas do país, além de um ajuste nas alíquotas de contribuição.

ABSTRACT

The article suggests a calendar of partial reforms of Brazilian Social Security, considering as a premise that in 2009 a “window of opportunity” will be open up, creating the political conditions for cooperation between the government and the opposition. This would allow the country to recreate political agreements like those known as “Pact of Toledo”, that threw the bases of Spain’s Welfare State, built on political agreements that conducted the theme as a matter of State instead of a matter of a government. More specifically, this article suggests INSS (Brazilian Social Security Institute) should adopt a minimum age for retirement of time of contribution regime, like the rule that it is already worth for the civil servants. It also recommends the reduction of the difference of retirement requirement between men and women to four years; the increase of the requirement for retirement for age by one year; the enactment of a limit to the portion of the pension benefit that exceeds the floor benefit to 70% of the original benefit, when survivor has no children; the extension of the rule that increases the contributive for retirement of age by 6 months per year up to 2031; and the imposition of a two-year the difference between eligibility ages for the retirement and for the assistance benefit of LOAS. In some of those cases, it should be necessary to shift current rules, such as in the case of the rural benefits. The change of the rules would be preceded by a five-year lack. These rules should be substantially tougher for those who come to the job market after the approval of the changes. In addition, we propose a progressive reduction of the Social

Security Contributions in way to reduce the cost of labor and to stimulate the formal labor relationship. Nevertheless, the proposed rules may still be considered benevolent measures to those actually in force of several countries in the world. We hope that this proposition may enable a greater degree of adhesion by the Brazilian political forces.

“A reforma previdenciária é um pacto da sociedade, a quem cabe dizer como é que os trabalhadores atuais vão cuidar de seus progenitores e como queremos que nossos filhos nos tratem no futuro” (Nelson Machado, ex-ministro da Previdência Social).

1 INTRODUÇÃO

Quando era ministro da Previdência Social, o atual secretário-executivo do Ministério da Fazenda, Nelson Machado, declarou, em palestra no final de 2006, que “o presidente Lula disse com clareza: a longevidade está aumentando, as pessoas vivem cada vez mais e melhor, é preciso rediscutir a questão da idade” (MACHADO, 2006).

No começo do seu segundo mandato (2007/2010), o presidente Lula, por sua vez, declarou que “quando alguém vier me falar sobre previdência, eu falo: ‘por favor, não conversem comigo; conversem com os membros do Fórum da Previdência Social, porque eles terminarão por nos apresentar uma proposta” (jornal *O Estado de São Paulo*, 13 de fevereiro de 2007). O presente texto é uma tentativa de contribuir para a definição dessa proposta.

O tema das reformas da previdência social tem sido discutido nos mais diversos lugares, há bastante tempo. Holzmann e Hinz (2005) fizeram talvez o levantamento mais exaustivo publicado nos últimos anos sobre reformas previdenciárias no mundo. Em nosso continente, Mesa-Lago (2005) fez uma avaliação de 25 anos de reformas na América Latina. No caso brasileiro, diversos trabalhos foram realizados na busca do melhor entendimento da questão: Oliveira (1992) propõe um referencial básico de análise da questão; Oliveira, Beltrão e Ferreira 1997 discutem e analisam a questão de reforma previdenciária, ainda no calor do debate da Emenda Constitucional (EC) que reformou o sistema em 1998; Giambiagi *et al.* (2004) realizaram detalhado diagnóstico da situação previdenciária brasileira; e, mais recentemente, Tafner e Giambiagi (2007) organizaram uma coletânea com alguns tópicos do debate atual sobre o tema no Brasil.

A melhor forma de encarar o assunto é como algo que deveria ser uma típica questão de Estado e não de governo. Isso remete aos famosos “Pactos de Toledo”, negociados politicamente entre governo e oposição na Espanha, no marco da tradição institucional inaugurada há três décadas com o “Pacto de Moncloa”. Os partidos políticos espanhóis têm uma cultura democrática avançada que lhes permite distinguir entre o que é luta política convencional – em que faz parte do papel da oposição não dar trégua às autoridades – e o que é interesse nacional, representado por alguns pontos em que a procura de certos consensos é importante para o país, independentemente de quem for o governante. As lideranças políticas e os partidos souberam convergir na defesa de alguns pilares nos primórdios da democracia e, mais modernamente, deram seguimento a essa tradição, negociando em Toledo os princípios básicos do sistema previdenciário das próximas décadas.

Ao mesmo tempo que delimita e restringe a arena da disputa política de confrontação – normal e saudável em democracias –, a negociação de pactos entre oposição e governo em pontos considerados de interesse nacional permite a necessária coesão para implementação desses pontos, já que exigem não apenas apoio político-

parlamentar, mas sobretudo apoio social, dado que muitos desses pontos podem afetar interesses de certos grupos sociais, alguns dos quais com relativo poder de expressão e mobilização.

O presente artigo é uma tentativa de construir algumas convergências básicas entre governo e oposição no Brasil, com base nas seguintes premissas:

a) admite-se que as regras eleitorais vigentes deverão permanecer essencialmente as mesmas no pleito de 2010. Dessa forma, o presidente da República e os governadores reeleitos em 2006 não poderão postular nova candidatura nos atuais cargos, em 2010;

b) em consequência, admite-se que, para o pleito presidencial de 2010, haja equiprobabilidade de sucesso entre oposição e situação;

c) toma-se como certo que reformar o sistema previdenciário brasileiro é importante para ampliar o potencial de crescimento da economia;

d) admite-se, ainda, que o governo atual se beneficiaria da realização de uma reforma da previdência, mesmo que parcial, pois isso possibilitaria dar continuidade ao processo de redução do risco país e da taxa de juros, com efeitos positivos sobre o dinamismo da economia e sobre os investimentos; e

e) o governo que assumir em 2011 também irá se beneficiar da eventual realização prévia de uma reforma da previdência, mesmo parcial.

Isso cria uma espécie de “janela de oportunidade” para que durante 2008 seja discutida e em 2009 votada e aprovada uma reforma parcial da previdência, que estanque algumas das pressões de gasto mais importantes, mesmo deixando para tratamento posterior outras questões mais controversas, para serem definidas a partir de 2011, com a posse do novo governo.

O artigo propõe uma agenda de reformas parciais da previdência social brasileira. Especificamente, sugere-se adotar uma idade mínima para a aposentadoria por tempo de contribuição no Instituto Nacional do Seguro Social (INSS), nos moldes da regra que já vale para os servidores; diminuir para 4 anos a diferença de requisito de aposentadoria entre homens e mulheres; elevar em 1 ano o requisito para aposentadoria por idade; limitar a 70% do benefício original a parcela das futuras pensões acima do piso previdenciário na ausência de dependentes menores de idade; prorrogar até 2031 a regra que eleva em 6 meses a cada ano o período contributivo de quem requer aposentadoria por idade; e aumentar de 0 para 2 anos a diferença entre as idades de elegibilidade para a aposentadoria e para o benefício assistencial da Lei Orgânica da Assistência Social (Loas). Em todos os casos, propõem-se regras substancialmente mais restritivas para aqueles que vierem a ingressar no mercado de trabalho a partir da aprovação das mudanças. Em complemento, propõe-se também um programa de redução das alíquotas de contribuição com o duplo objetivo de: *a)* reduzir o custo de contratação de mão-de-obra e, dessa forma, aumentar a oferta de novos postos formais de trabalho; e *b)* adequar as alíquotas correntes ao maior período contributivo a que os trabalhadores estarão sujeitos no futuro.

O texto está dividido em sete seções. Depois desta breve introdução, a segunda seção defende um princípio conceitual básico, que é o da indexação dos benefícios

das aposentadorias a um índice de preços ao consumidor. A terceira chama a atenção para o contraste entre as perspectivas de curto prazo da evolução das contas do INSS e o que se pode esperar a médio e longo prazo. A quarta seção trata da regra de reajuste do salário mínimo (SM). A quinta desenvolve uma proposta de reforma paramétrica da previdência. A sexta seção trata da questão das alíquotas e apresenta um programa de redução progressiva das mesmas. Por fim, na seção 7, apresentam-se as conclusões.

2 A INDEXAÇÃO DOS BENEFÍCIOS: UMA PREMISSE CONCEITUAL

Há uma premissa importante associada ao conjunto de idéias a serem aqui defendidas. Trata-se do princípio conceitual de que as aposentadorias devem ser indexadas a um índice de preços ao consumidor, que, no caso brasileiro, pela maior relação com a cesta de consumo típica dos aposentados, deveria ser o Índice Nacional de Preços ao consumidor (INPC). Há algumas sólidas razões que justificam esse princípio e que são listadas a seguir.

A primeira delas é o *sentimento de justiça* ligado à associação com o valor real do salário da contribuição, com base no princípio de que “a aposentadoria deve refletir o valor da contribuição”. Da mesma forma que um reajuste das aposentadorias inferior ao INPC implicaria uma redução do valor real, levando os aposentados a terem uma sensação de perda no “contrato social” que estabelecem com a sociedade, aumentar o valor real das aposentadorias implica uma perda na direção contrária, ou seja, uma perda da sociedade, que estaria remunerando as aposentadorias por um valor superior ao que foi pago sob a forma de contribuições. O princípio – sem considerar eventuais mudanças relacionadas com o valor do fator previdenciário – de que “se alguém contribui sobre R\$ 500, tem de receber uma aposentadoria de R\$ 500” deve valer tanto no sentido de que uma redução desse valor seria injusta, como também na direção oposta, de que não seria correto que quem contribuiu sobre um salário de R\$ 500 receba uma aposentadoria maior – a não ser que tenha contribuído durante um número de anos que exceda aquilo que é exigido pela legislação.

A segunda razão para justificar a existência de uma indexação das aposentadorias – e, por extensão, de todos os benefícios previdenciários – ao INPC é a *ausência de perdas*. Assumindo-se que seja preciso reduzir a velocidade de crescimento da despesa previdenciária – por motivos ligados, por exemplo, à dinâmica demográfica –, uma mudança de regras da idade de concessão do benefício implica algum tipo de perda. Entretanto, no caso das regras de reajuste das aposentadorias, a indexação das aposentadorias ao INPC representa uma garantia de renda, que é exatamente a antítese de uma perda. O impacto da regra de indexação ao INPC é, portanto, algo bastante diferente daquilo que se verifica no caso de indivíduos que hoje poderiam se aposentar com 55 ou 56 anos e que serão levados pelas novas regras a trabalhar até os 60 anos, por exemplo. Já a indexação das aposentadorias ao INPC, por definição, não implica uma perda em relação ao valor real da renda recebida pelo aposentado na data de uma eventual reforma, algo que deveria ser devidamente enfatizado pelas autoridades.

A terceira razão é a *viabilização de uma política futura que eleve o valor real da remuneração básica da economia em um contexto de relaxamento das restrições macroeconômicas*. Se a dinâmica desse processo tem gerado desequilíbrios pela vinculação ao SM de dois de cada três benefícios previdenciários, limitando seu incremento, então é razoável que uma eventual desvinculação seja apresentada ao grande público como forma de elevar o valor da variável, pelo menor impacto que teria sobre as contas públicas. Se essa medida não representa perda alguma para os atuais beneficiários, dará graus de liberdade para uma política mais agressiva de elevação da remuneração básica da economia, o que poderá representar ganhos para os que entrarem no mercado de trabalho no futuro, compensando, em parte, as regras mais restritivas de acesso ao benefício previdenciário que eles enfrentarão.

A quarta razão é o *lastro representado pelo aumento real das aposentadorias desde 1994*. Embora a argumentação conceitual em defesa do princípio de indexação das aposentadorias ao INPC seja válida *per se*, independentemente do valor delas, é natural que a idéia – de fundo ético – de que a sociedade deve se comprometer a pagar um valor no mínimo de X – igual ao SM da época – tem chances maiores de vingar quanto maior for o valor inicial desse mínimo. Ou seja, é compreensível que houvesse resistências a esse princípio quando a aposentadoria básica, como no início do Plano Real, era, a preços atuais, inferior a R\$ 200, mas essas resistências deveriam ser menores quando o SM se encaminha para mais de R\$ 400 em 2008.

A quinta razão para se defender a indexação das aposentadorias ao INPC é a *aritmética demográfica*. Isso porque, nos próximos anos, o número de idosos deverá aumentar em torno de 4% ao ano (a.a.). Como está longe de ser certo que, na média de longo prazo, a economia cresça a uma taxa superior a essa, qualquer aumento real do valor médio das aposentadorias implicaria então, por definição, elevar a relação entre a despesa com benefícios e o PIB, pressionando ainda mais essa relação, que vem crescendo de forma praticamente contínua, desde os anos 1980.

O último argumento em prol da indexação dos benefícios previdenciários ao INPC é o *paralelo com o resto do mundo*. De fato, a grande maioria dos países tem migrado com o passar do tempo para regimes em que as aposentadorias são vinculadas a um índice de preços – naturalmente, aquele que melhor reflete as alterações de preços ao consumidor. A razão para isso se baseia exatamente nos pontos já levantados, fundamentalmente o peso da questão demográfica associada ao aumento do número de idosos – que pressiona as despesas devido ao aumento do número de beneficiados – e a compreensão, por parte das sociedades, de que o objetivo da aposentadoria deve ser repor o valor pelo qual o beneficiário contribuiu para o sistema ao longo da sua vida ativa.

Na raiz dessa discussão no Brasil há dois pontos que se interligam, relacionados respectivamente ao aumento real das aposentadorias básicas – iguais ao SM – desde o lançamento do Plano Real e à regra pela qual, em linhas gerais, os benefícios superiores a esse básico são reajustados de acordo com o INPC. Isso tem gerado dois tipos de fenômenos sociais.

O primeiro é a difusão entre os aposentados e pensionistas que ganham o SM – em torno de 15 milhões de pessoas – da idéia de que é “natural” que eles tenham aumento real de 5% a 10% todos os anos, idéia essa muitas vezes endossada pela

sociedade. Há pelo menos dois aspectos que devem ser considerados, na discussão dessa prática: *a)* em primeiro lugar, a perpetuação dessa “regra” levará o sistema previdenciário para uma situação de inviabilidade financeira, o que exigirá, no futuro, restrições muito mais severas; e *b)* em segundo, porque a idéia de ganho real permanente representa incentivos errados, comprometendo a adesão dos demais segmentos sociais e a formação de poupança de longo prazo.

O segundo ponto a destacar nesse debate sobre o tema é o sentimento real de perda que acomete um em cada três aposentados – aqueles que ganham acima do SM – exatamente em função da mesma causa. De fato, praticamente não se passa um dia sem que as seções de “cartas de leitores” dos jornais recebam pelo menos uma carta de algum aposentado indignado porque “se aposentou ganhando tantos salários mínimos, enquanto hoje sua aposentadoria está reduzida a um múltiplo menor de salários mínimos”.

O problema é que o raciocínio é parcialmente equivocado, uma vez que a perda é relativa, e não absoluta ou em termos reais. Com efeito, se o SM é de R\$ 380 e aumenta subitamente para o dobro – assumindo-se, por hipótese, que isso não cause inflação –, um aposentado que receba um benefício do INSS de R\$ 760, e que tinha inicialmente um benefício equivalente a 2 SMs, passará a ganhar apenas o correspondente a 1 SM. O seu poder aquisitivo, porém, ficará inalterado, embora provavelmente o aposentado se sinta mais “pobre” em comparação com aquele que terá visto a sua capacidade de comprar bens simplesmente dobrar. Isso, no entanto, não impede que haja a difusão do sentimento de perda relativa e de queda na hierarquia social por parte daqueles que tiveram seu benefício reduzido em termos de SMs.

Como parte do pano de fundo de uma reforma da previdência, porém, será preciso explicar aos aposentados que:

a) desde o começo do Plano Real, particularmente entre fins de 1994 e fins de 2007, o poder aquisitivo do SM – usado como piso das remunerações dos aposentados e pensionistas – terá tido um aumento real acumulado em 13 anos de expressivos 103% – utilizando como deflator o INPC –, comparando-se o valor corrente no momento (R\$ 380) com os R\$ 70 prevalecentes na época; e

b) aqueles que ganham pensões e aposentadorias superiores ao valor do piso nunca deixaram de ter seus benefícios corrigidos uma vez por ano em função da inflação observada desde o reajuste anterior, ainda que tenham tido perdas relativas em relação aos que ganham 1 SM.

3 INSS: UMA BONANÇA TEMPORÁRIA

As contas do INSS serão beneficiadas – ou, no que se refere a algumas variáveis que determinam o desempenho financeiro do INSS, pelo menos potencialmente beneficiadas – nos próximos anos por um conjunto de razões que minimizarão a pressão das despesas com benefícios previdenciários em relação ao Produto Interno Bruto (PIB), comparativamente às pressões que deverão incidir sobre o coeficiente Despesas do INSS/PIB nas décadas de 2010 e 2020. Tais razões estão ligadas aos seguintes fenômenos:

- a) perspectiva de esgotamento das despesas com “sentenças judiciais” do INSS;
- b) possível redução das despesas com auxílio-doença; e
- c) bonança demográfica.

Vejam essas questões mais de perto. Em relação ao primeiro ponto, a tabela 1 mostra o peso das despesas judiciais do INSS – que são parte das despesas com benefícios – como proporção do PIB, ao longo dos últimos 5 anos.

TABELA 1
Sentenças judiciais
 (Em % do PIB)

Anos	Sentenças judiciais
2002	0
2003	0,06
2004	0,16
2005	0,19
2006	0,19

Fonte: Ministério da Previdência Social (MPAS).

Observe-se que tal proporção atingiu um ponto de máximo em 2005, após o qual tendeu a estacionar. Para entender isso, é fundamental compreender a gênese dessa variável. Trata-se de um fluxo de despesas cuja dinâmica obedece a um somatório de decisões judiciais independentes, ligadas a um mesmo fato gerador: o pleito de um grupo numeroso de aposentados, referente às regras de correção das aposentadorias por ocasião do lançamento do Plano Real, em 1994. Uma vez que o juiz decide em favor do demandante e contra o INSS, este tem um prazo determinado para regularizar a situação, aumentando o valor do benefício a partir de então. Mas a decisão não se limita à correção do benefício: determina que seja pago de uma vez todo o montante de atrasados.

Tais decisões não afetavam as contas públicas até 2002; tornaram-se não-negligenciáveis a partir de 2003, e relativamente importantes nos anos seguintes. Entretanto, à medida que os anos passam, menor é o número de indivíduos a quem resta pagar o montante dos atrasados. É razoável supor, então, que o comportamento dessa despesa ao longo do tempo terá a forma de uma espécie de “chapéu”, ou “U” invertido. Ou seja, depois de aumentar até recentemente, irá declinar nos próximos anos, até desaparecer no início da próxima década. Conseqüentemente, se entre 2000 e 2005 a despesa com sentenças judiciais teve um efeito fiscal expansionista, no período compreendido entre 2005-2006 e 2010, sua dinâmica terá o efeito fiscal inverso, contracionista.

No que tange ao auxílio-doença, a tabela 2 mostra a evolução da posição de final de ano do número de indivíduos que recebiam esse tipo de benefício pelo INSS. Note-se que o fluxo mensal de pessoas afetadas passou de menos de 500 mil em dezembro de 2000 para quase 1,5 milhão de pessoas 5 anos depois. Esse crescimento foi muito elevado e merece uma análise mais cuidadosa. Em primeiro lugar, não há qualquer fator demográfico que possa justificar esse aumento. Em segundo, é razoável se admitir a

hipótese de que esse benefício tornou-se mais conhecido e, conseqüentemente, mais acionado pelos trabalhadores. É ainda admissível que, com o envelhecimento médio da força de trabalho, esse benefício venha a ser mais utilizado pelo simples fato de que o trabalhador médio está mais velho. Apenas ligeiramente mais velho. Não há nada, portanto, que justifique a triplicação do quantitativo de indivíduos doentes na sociedade. Mesmo considerados esses fatores, há um vasto campo para uma melhora gerencial que identifique e diminua os comportamentos oportunistas – e eventualmente fraudulentos – de indivíduos que forjam esse tipo de situação para passar a receber um fluxo regular de recursos do INSS por algum tempo.

TABELA 2
Número de auxílios-doença emitidos – dezembro
(Em milhares)

Anos	Auxílios-doença
2000	492
2001	574
2002	849
2003	1.089
2004	1.382
2005	1.493
2006	1.469

Fonte: MPAS.

Se nos próximos anos o número de auxílios-doença diminuir em termos absolutos, como já ocorreu em 2006, é possível que se observe com essa despesa uma dinâmica semelhante à das sentenças judiciais – com a diferença, naturalmente, de que a despesa não deixará de existir, uma vez que sempre haverá uma proporção de pessoas doentes na sociedade. De qualquer forma, essa rubrica poderá dar origem a uma despesa, em 2010, proporcionalmente menor que a de meados da década.

Finalmente, a tabela 3 mostra as variáveis demográficas mais importantes para a discussão do tema previdenciário nos próximos 20 a 25 anos. Observe-se que a taxa média de crescimento da população com idade entre 20 e 59 anos será, na década de 2020, menos da metade que a de 2006-2010, indicando maior dificuldade para sustentar um ritmo de crescimento elevado do PIB a longo prazo – a não ser que a produtividade aumente muito. Ao mesmo tempo, a população acima de 65 anos passará a crescer a um ritmo mais intenso: a participação desse contingente no total da população aumentará de 6,1% da população em 2005 para 12,1% do total em 2030, conforme as projeções do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE).

Maiores dificuldades para conservar uma trajetória de crescimento expressivo do PIB e maior peso da população idosa compõem, assim, uma perspectiva perigosa para a previdência, recomendando que o país se adapte a esse cenário modificando as regras com antecedência.

Em outras palavras, o que foi explicado anteriormente sugere que o país poderá ser beneficiado por uma certa bonança temporária na evolução de uma série de variáveis importantes ligadas à dinâmica da previdência social nos próximos anos: as

despesas com sentenças judiciais deverão desaparecer ou se tornar irrelevantes daqui a alguns anos; há todas as condições para que o volume de auxílios-doença diminua; e a demografia será, por certo tempo, ainda favorável para as contas. Entretanto, a médio e longo prazos, não se poderá contar com nenhum desses elementos: as sentenças judiciais, na melhor das hipóteses, serão “zeradas”; há um piso para o número de auxílios-doença; e, a partir da próxima década, as variáveis demográficas apontam para uma pressão previdenciária maior. Decorre disso a necessidade de o país se preparar adequadamente para esse futuro. É o que discutiremos a seguir.

TABELA 3

Brasil: taxas de crescimento da população total, adulta e idosa e participação desses grupos etários como proporção da população total

(Em %)

Período	Taxa de crescimento médio anual da população e grupos etários				Participação de grupos etários na população total		
	Total	20 a 59 anos	60 anos ou +	65 anos ou +	20 a 59 anos	60 anos ou +	65 anos ou +
2005					53,9	8,8	6,1
2006/2010	1,3	1,8	3,4	3,3	54,9	9,8	6,7
2011/2020	1,1	1,1	3,9	3,8	54,9	12,9	8,7
2021/2030	0,8	0,7	3,6	4,2	45,4	17,0	12,1

Fonte: IBGE.

4 PROPOSTAS DE REFORMA (I): A REGRA DO SALÁRIO MÍNIMO

No debate sobre o tema da previdência social, é importante entender que, a rigor, há duas reformas complementares, com impactos fiscais diversos e que afetam públicos-alvo diferentes.

A primeira reforma diz respeito às regras de reajuste do valor das aposentadorias básicas, indexadas ao SM e recebidas atualmente por dois de cada três beneficiados. Do ponto de vista fiscal, ela é a mais relevante, uma vez que o efeito dos sucessivos aumentos reais do SM tem se revelado a maior fonte de pressão sobre o montante das despesas do INSS nos últimos anos.

Ao mesmo tempo, no que se refere ao impacto sobre a vida dos indivíduos, esta, em certo sentido, é a reforma mais benévola, uma vez que o que está em discussão é em que momento esses benefícios deixarão de ter aumentos reais sistemáticos – o que, como vimos, é insustentável a médio e longo prazos. Trata-se, portanto, de se discutir em que momento, ou, melhor dizendo, em qual valor real a sociedade deseja fixar o valor do piso previdenciário. É algo muito diferente de tratar da imposição de novas regras que trarão restrições diretas a um contingente de indivíduos, como é o caso da fixação de parâmetros de idade mínima para a aposentadoria. Por outro lado, exatamente por envolver um grupo numeroso de pessoas – em torno de 15 milhões –, trata-se de um tema politicamente muito sensível, por questões eleitorais óbvias.

A proposta aqui feita visa a atingir simultaneamente três objetivos principais:

a) dar continuidade, embora a um ritmo declinante, aos aumentos do SM adotados nos últimos anos, como forma de angariar apoio político para a proposta a ser feita;

b) definir uma relação teto/piso do benefício previdenciário que pode ser vista como “razoável” a médio prazo e compatível com a existente em outros países; e

c) criar as condições políticas e econômicas para que, em um futuro próximo, o piso previdenciário seja mantido constante em termos reais, deixando de gerar pressões adicionais sobre as contas públicas.

O ponto de partida é a evolução, exposta na tabela 4, do coeficiente teto/piso do benefício previdenciário. Embora nas discussões sobre o tema muitas vezes se faça alusão ao “teto de 10 SMs”, observa-se que, a rigor, esse coeficiente só valeu por alguns meses, logo após a reforma de final de 2003, quando o SM era de R\$ 240 e o teto foi fixado em R\$ 2.400. Entretanto, os sucessivos aumentos reais do SM a partir de então – combinados com a regra informal segundo a qual, na prática, em quase todos os anos o reajuste dos benefícios acima do piso acompanha a variação do INPC – fizeram com que atualmente a relação teto/piso do INSS já tenha diminuído para 7,62. A relação “dez para um” foi, na verdade, uma miragem que ocorreu apenas num momento muito específico.

TABELA 4
Relação teto INSS/salário mínimo – dezembro

Anos	Teto INSS (R\$) ^a	Salário mínimo (R\$)	Teto/piso
2003	1.869	240	7,79
2004 (janeiro)	2.400	240	10
2004	2.509	260	9,65
2005	2.668	300	8,89
2006	2.802	350	8,01
2007	2.894	380	7,62

Fonte: MPAS.

^a Valores arredondados (exclui centavos).

A tabela 5 incorpora até 2010 a regra já adotada atualmente, segundo a qual o aumento do SM a cada ano deverá ser igual à variação do INPC, acrescida do crescimento do PIB defasado de 2 anos. No caso do teto do INSS, ele acompanharia a inflação, como já ocorre hoje. As hipóteses estão explicitadas na tabela a seguir. A partir de 2012, supõe-se que para os 3 anos restantes do próximo governo, o aumento real do SM diminua para 2,0% a.a. O objetivo é chegar a meados da próxima década em condições de que, a partir de 2015, o teto (que continuaria a ter o seu valor real preservado, porém sem aumentos reais) seja no valor correspondente a exatamente 6 pisos previdenciários. A partir de então, o piso previdenciário seria desvinculado do SM e se adotaria uma regra legal estabelecendo que todas as aposentadorias – sem exceção – seriam estritamente indexadas ao INPC, portanto sem sofrer qualquer perda real, porém também sem novos ganhos adicionais.

O país teria, então, daqui a pouco menos de 10 anos, um sistema de aposentadoria que poderia ser considerado relativamente justo por todas as partes envolvidas. Aqueles que contribuíssem mais teriam uma aposentadoria maior, mas, ao mesmo tempo, a existência de um piso significativamente maior, em termos reais, ao prevalecente no começo da estabilização, instituiria um componente distributivo importante para garantir maior grau de coesão social do país. O Brasil teria uma

escala de remuneração de aposentadorias de 1 a 6 pisos previdenciários, com um grau de desigualdade significativamente inferior ao das remunerações no mercado de trabalho.

TABELA 5
Proposta de evolução do salário mínimo

Anos	Crescimento real do PIB (%)	Inflação (%)	Salário mínimo (R\$)	Teto (R\$)	Teto/piso	Índice real
2007		3,50	380,00	2.894,28	7,62	100,00
2008	3,70	4,00	407,85	2.995,58	7,34	103,70
2009	4,50	4,00	443,25	3.115,40	7,03	108,37
2010	4,50	4,00	481,73	3.240,02	6,73	113,24
2011	4,50	3,50	523,54	3.369,62	6,44	118,34
2012	2,00	3,50	552,70	3.487,56	6,31	120,71
2013	2,00	3,50	583,49	3.609,62	6,19	123,12
2014	2,00	3,50	615,99	3.735,96	6,06	125,58
2015	1,00	3,00	643,92	3.866,72	6,00	126,84

Fonte: Elaboração própria (ver texto).

A relação de 1 para 6 é também semelhante à média de dez países para os quais se dispõe de dados sobre valores de benefícios mínimo e máximo.¹ Considerados Argentina (7,95), Costa Rica (15,05), Hong Kong (1,13), Índia (4,67), Japão (2,03), Bélgica (4,25), França (4,54), Itália (16,67), Espanha (4,78) e Suíça (2,00), a relação média é de 1 para 6,3.

Assumindo-se que não se pretenda nem seja recomendável que se atinja a igualdade absoluta, por uma série de razões filosóficas e econômicas cuja análise não é factível no espaço limitado deste trabalho, o teto de 6 pisos parece politicamente palatável de ser defendido. Acima desse valor, as pessoas que quisessem teriam – como têm hoje – a opção de procurar formas de assegurar renda no período pós-laboral através da adesão a algum fundo de pensão com contribuições prévias individuais e voluntárias compatíveis com sua renda e propensão a poupar.

5 PROPOSTAS DE REFORMA (II): AS MUDANÇAS PARAMÉTRICAS

O presente texto se distingue de outras propostas feitas nos últimos anos acerca do tema previdenciário (em alguns casos, pelos próprios autores) pelo fato de que o que está sendo proposto não é uma reforma integral do sistema previdenciário, e sim uma reforma assumidamente parcial. Propõe-se aqui um conjunto de medidas de ajuste parcial aderente ao cronograma já definido no âmbito do Fórum Nacional de Previdência Social, que prevê a elaboração e a apresentação de uma proposta de reforma previdenciária no segundo semestre de 2007. Sugere-se que tal proposta seja discutida ao longo de 2008, com chances de ser aprovada em 2009. Caberia ao governo que assumir em 2011 a tarefa de complementar o processo de reforma no que se refere a algumas questões mais controversas. Partimos de três constatações:

1. Dados disponíveis em "Social Security Programs Throughout the World", da Social Security Administration (SSA).

a) o atual governo está empenhado na aprovação de uma Proposta de Emenda Constitucional (PEC) da maior relevância para o país, como é a reforma tributária, tema extremamente polêmico e que vem sendo discutido há muitos anos sem que se chegue a um consenso. Por isso, é importante evitar que se congestionem a pauta legislativa com propostas controversas que possam invalidar a aprovação de qualquer reforma;

b) a elevada fragmentação partidária existente no Brasil faz com que qualquer governo tenha dificuldades significativas em aprovar uma reforma previdenciária que gere muita animosidade. Em caso de confronto intenso, a tendência é que se chegue a um impasse, o que torna recomendável que propostas previdenciárias convirjam para pontos mínimos de entendimento, de modo a reduzir a fragmentação de interesses, permitindo que forças políticas distintas possam nela encontrar confluências que reflitam seu eleitorado e suas bases de sustentação social. Isso, ademais, permitiria que os diversos partidos tratassem da questão como tema de relevância para o Estado e não para o governo; e

c) na questão previdenciária, é razoável adotar uma regra minimalista, com mudanças modestas, para aqueles que não estão muito distantes da aposentadoria, assim como é também razoável que se adote uma regra mais rigorosa para as novas gerações, que só irão se aposentar a partir da década de 2050, quando os brasileiros deverão viver bem mais do que atualmente.

As propostas aqui formuladas procuram suavizar o processo de reforma, a partir de dois conjuntos de incentivos que atendem públicos diferentes: define um conjunto de regras relativamente “brandas” para aqueles que já estão no sistema e outro conjunto de regras, estas mais rigorosas, para os que são ainda muito jovens e para os que ainda vão nascer.

O problema é que, entre os atuais contribuintes, há uma gama muito variada de situações: há desde os muito jovens que têm em torno de 20 anos e que, portanto, têm largo horizonte para definição de planos de vida e de poupança, até os que já se encontram na faixa de 50 anos, estes com reduzida margem de manobra em seus planos de vida. Seria razoável que fossem submetidos a regras diferenciadas, mais severas para aqueles do que para estes últimos.

Essa é, porém, justamente, a principal dificuldade: a norma de transição entre uma regra “branda” no presente e uma regra “dura” no futuro. A base da estratégia proposta é deixar essa norma de transição para ser discutida na reforma de 2011, a fim de facilitar o caminho para a aprovação de uma proposta que possa reunir o máximo de apoios para ser aprovada em 2009.

Objetivamente, o que se propõe é um conjunto de regras sintetizadas no quadro a seguir, que apresenta o princípio prevalecente atualmente, a regra (“branda”) proposta para começar a ter vigência em 2014 para a parcela da sociedade que representa o “grupo de transição” – assumindo que a proposta seja aprovada em 2009 e comece a vigorar 5 anos depois – e a regra “dura” para os novos entrantes. Uma forma natural de classificar este último grupo seria pura e simplesmente definir que a regra “dura” valeria para aqueles que tiverem nascido a partir de 2000 (inclusive), o

que significa que valeria para as pessoas que em 2014 tiverem 14 anos ou menos, as quais teriam parâmetros de aposentadoria bem mais rígidos que os atuais.

Ficaria então para o governo eleito em 2010 a tarefa de definir uma regra de transição que contemple tratamento diferenciado para o vasto contingente populacional que hoje tem idades aproximadas entre 20 e 50 anos. Para esse grupo a regra de transição poderia contemplar um patamar mínimo que seria a regra aprovada em 2009 e que passaria a vigor em 2014 para os mais velhos, elevando-se as exigências de forma progressiva para os mais novos e aproximando-as daquelas válidas para os novos entrantes, já que para estes a regra em vigor em 2014 seria muito generosa, face à mudança da expectativa de sobrevida com o passar dos anos. Por se tratar de matéria polêmica, porém, essa discussão ficaria para ser travada só daqui a alguns anos. O importante é que ainda no governo atual se aprove uma regra um pouco mais rígida para todos, sujeita a eventuais alterações na próxima década.

A seguir, detalham-se as medidas postuladas no quadro 1.

QUADRO 1
Proposta de reforma da previdência

Dispositivo	Como é hoje	Proposta	
		Ativos (2014)	Novos entrantes
TC: idade mínima (servidores)	60H; 55M	60 H; 56 M	65 H; 64 M
TC: idade mínima (INSS)	Não há	60 H; 56 M	65 H; 64 M
Diferença H-M	5 A	4 A	1 A
Idade	65H; 60 M	66 H; 62 M	67 H; 66 M
Rurais	60H; 55 M	61 H; 57 M	67 H; 66 M
Pensões (INSS) (%)	100	70 ^b	50 ^b
Tempo de contribuição ^a	15 A (2011)	25 A (2031)	30 A
Idade Loas	65	66 (2014); 68 (2018)	70

TC: tempo de contribuição; A: anos; H: homens; e M: mulheres.

^a Para aposentadoria por idade.

^b Acima do piso previdenciário condicionado à existência de filhos menores de idade.

No que se segue, é discutida cada uma das medidas propostas, oferecendo-se em cada caso argumentos para sua adoção. Sempre que possível, serão trazidos elementos empíricos da experiência internacional de modo a cotejar as regras vigentes no Brasil com as de outros países.

5.1 IDADE MÍNIMA

Há apenas seis países que se caracterizam por não impor limites de idade na legislação que regula as aposentadorias (ABI-RAMIA; BOUERI, 2006). São eles: Brasil, Nigéria, Argélia, Turquia, Eslováquia e Egito. A ausência de uma idade mínima para aposentadoria por tempo de contribuição (TC) no INSS faz com que a duração esperada desse benefício seja muito maior no Brasil do que a que se observa nos demais países. Na amostra de 66 países, dos quais 29 da Organização para Cooperação e Desenvolvimento Econômico (OCDE) – Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD) – e 7 da América Latina, apresentada por

Rocha (2007) a partir de estudos do Banco Mundial, constata-se que, no caso dos homens, a aposentadoria é recebida, em média, por 16 a 17 anos nos demais casos e por 23 anos nas aposentadorias por TC no Brasil, enquanto no caso das mulheres esses períodos são de 21 e 29 anos, respectivamente (tabela 6). O ônus fiscal associado a essa regra é, portanto, considerável.

TABELA 6

Brasil versus grupos de países: idade mínima e duração esperada da aposentadoria

(Em anos)

Países/grupos de países	Idade mínima de aposentadoria		Duração esperada da aposentadoria	
	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres
OCDE (29 países)	64	63	16	21
América Latina (7 países)	62	60	17	21
Mundo (66 países)	62	60	16	21
INSS: tempo de contribuição	-	-	23	29
INSS: idade (rural)	60	55	19	26
INSS: idade (urbano)	65	60	16	22

Fonte: Rocha (2007).

A proposta é que em 2009 seja aprovado dispositivo legal estabelecendo que a partir de 2014 aqueles que vierem a se aposentar por tempo de contribuição, por qualquer regime (servidores públicos ou INSS), obedeçam a uma idade mínima de 60 anos para os homens e 56 para as mulheres, enquanto para aqueles indivíduos nascidos a partir do ano 2000, a idade mínima seria de 65 anos para os homens e 64 para as mulheres.

Há quatro fortes argumentos em favor dessa medida, no caso daqueles que já estão na ativa:

- trata-se de uma regra bem mais branda que a que prevalece em outros países, com idades mínimas mais elevadas;
- estaria sujeita a um prazo de carência de 5 anos;
- segue a idade mínima de 60 anos para os homens e 55 para as mulheres, já em vigor desde 2003 para o funcionalismo civil; e
- corresponde a idades bastante inferiores às exigidas daqueles que se aposentam por idade.

Para os nascidos de 2000 em diante, trata-se de uma norma que começaria a ter efeitos apenas na década de 2060, quando os brasileiros estarão vivendo mais do que atualmente, o que justifica a adoção de uma regra mais rígida.

Ficaria para 2011 a negociação acerca de uma norma de transição para aqueles que já estiverem no mercado de trabalho, entre a regra proposta de 60 anos para os homens e 56 para as mulheres e a regra adotada para os novos entrantes de 65 anos para os homens e 64 para as mulheres.

5.2 DIFERENÇA ENTRE HOMENS E MULHERES

Segundo Camarano *et al.* (2004), a esperança de vida aos 60 anos em 2000 na Suécia era de 84 anos para as mulheres e 81 anos para os homens; No Canadá, de 84 e 80 anos, respectivamente; e na Suíça, de 85 e 81 anos. No Brasil, quem atinge 60 anos, estatisticamente, espera viver até os 82 anos se for mulher e até os 79 anos se for homem (tabela 7). Em outras palavras, superadas as *causa mortis* associadas à mortalidade infantil e à violência na juventude – nesse caso, especialmente entre jovens do sexo masculino –, aqueles que sobrevivem até os 60 anos apresentam no Brasil uma expectativa de vida quase “escandinava”, embora as aposentadorias por TC ocorram a uma idade muito inferior à que se observa nos países mais avançados.

TABELA 7

Brasil: esperança de vida aos 60 anos

(Em anos)

Anos	Homens	Mulheres	Ambos os sexos
1980	75,2	77,6	76,4
1991	77,4	80	78,8
2000	78,8	81,7	80,3
2005	79,2	82,3	80,8

Fonte: IBGE, tábuas de mortalidade (diversos anos).

Ao mesmo tempo, em diversos países observa-se uma tendência à unificação de regras entre homens e mulheres, como é o caso notório da maioria dos países da União Européia (UE), em que a norma predominante é a aposentadoria aos 65 anos para ambos os sexos.

A proposta é que o Brasil se aproxime dos demais países e estabeleça uma diferença menor para os requisitos de aposentadoria entre homens e mulheres, caindo de 5 anos para 4 anos em 2014 e estabelecendo a diferença em apenas 1 ano para aqueles nascidos a partir do ano 2000.

Em síntese, são duas as principais justificativas para a adoção de uma regra que reduza o diferencial dos requisitos para aposentadoria entre homens e mulheres: *a)* o quadro de referência internacional; e *b)* a evidência empírica de que no Brasil as mulheres vivem em média pelo menos 3 anos mais do que os homens quando ambos atingem os 60 anos de idade, e essa diferença é crescente nos próximos 30 anos, como pode ser visto na tabela 8. Diante disso, a norma proposta apresenta caráter bastante moderado, uma vez que a curto prazo a diminuição seria de apenas 1 ano em relação ao parâmetro atual.

Em 2011, nesse caso, o novo governo poderia se concentrar especificamente na regra de transição que valeria para as décadas seguintes e que aproximasse o parâmetro da diferença entre homens e mulheres dos 4 anos que seriam estabelecidos na nova norma, do novo parâmetro de 1 ano para os novos entrantes.

TABELA 8
Esperança de vida aos 60 anos
 (Em anos)

Homens	1991	2000	2010	2020	2030
Brasil	77,4	78,8	79,8	80,7	81,5
Norte	77,8	78,9	79,8	80,4	81,1
Nordeste	77,3	78,5	79,3	80,2	80,9
Centro-Oeste	78,5	80,0	80,7	81,3	82,0
Sudeste	77,4	79,1	80,0	80,9	81,7
Sul	77,3	78,7	79,7	80,7	81,5
Desvio-padrão	0,51	0,58	0,51	0,43	0,44
Mulheres	1991	2000	2010	2020	2030
Brasil	80,0	81,7	83,1	84,4	85,5
Norte	79,5	80,5	81,7	83,0	84,2
Nordeste	78,5	80,2	81,6	83,0	84,3
Centro-Oeste	80,3	82,3	83,5	84,7	85,7
Sudeste	80,9	82,6	83,9	85,0	86,0
Sul	81,0	82,3	83,6	84,8	85,9
Desvio-padrão	1,05	1,13	1,11	1,01	0,89
Diferença (mulher-homem)	2,6	2,9	3,3	3,7	4,0

Fonte: IBGE (2006).

5.3 APOSENTADORIAS POR IDADE

A esperança de vida aos 60 anos foi aumentando progressivamente no Brasil ao longo das décadas, processo esse que deverá se manter nos próximos 25 anos (tabela 8). De fato, no Brasil de 1991, quem tinha 60 anos esperava viver mais 17 anos; em 2010, no final do atual governo, espera-se que um indivíduo nas mesmas condições tenha expectativa de viver mais 20 anos; e mais 22 anos em 2030. Um dado importante que a tabela 8 mostra é que nesse indicador a heterogeneidade entre as regiões é pequena: em 2010, a diferença entre a expectativa de sobrevida média nacional e a longevidade esperada das demais regiões não chegará a 1 ano. Além disso, como indicado na mesma tabela, o desvio-padrão entre as regiões – uma medida da dispersão em torno da média – é decrescente com o passar dos anos: era de 0,51 ano em 1991 e deverá passar para 0,44 ano em 2030, entre homens; o mesmo ocorrendo entre as mulheres, cujo desvio-padrão se reduz de 1,05 ano para 0,90 ano no mesmo período. É, portanto, perfeitamente razoável continuar a adotar parâmetros nacionais para a legislação que regule a matéria.

A tabela 9 mostra as idades de aposentadoria efetiva de diferentes países. Observe-se que já há alguns países que adotam ou têm perspectivas de adotar a idade de aposentadoria de 67 anos.

Essa tabela deve ser combinada com a tabela 8, que aponta para um aumento de quase 2 anos na expectativa de vida no Brasil de quem tem 60 anos entre 2010 e 2030 se homem e de mais do que isso, se mulher. Assim, a idade atual de aposentadoria para os homens – de 65 anos para quem se aposenta por idade e que é

adequada ao perfil demográfico atual do Brasil – certamente não será mais adequada daqui a um par de décadas.

TABELA 9
Idades de aposentadoria em países selecionados
 (Em anos)

Países	Homens	Mulheres
Alemanha	65	65
Argentina	65	60
Bélgica	65	65 ^a
Chile	65	60
Coréia	65 ^b	65 ^b
Costa Rica	62	60
Dinamarca	67	67
El Salvador	60	55
Espanha	65	65
Estados Unidos	67 ^c	67 ^c
Finlândia	65	65
Grécia	65	60
Hungria	62 ^d	62 ^d
Islândia	67	67
Itália	65	60
México	65	65
Noruega	67	67
Peru	65	65
Reino Unido	65	65 ^d
Suíça	65	65 ^a

Fontes: Cechin e Cechin (2007, tabela 7, com base em OECD, 2003).

^a Em 2009.

^b Em 2033.

^c Em 2027.

^d Em 2020.

Os elementos aqui apresentados sugerem que uma medida minimalista de ajustamento da idade mínima para aposentadoria por idade deveria levar em consideração tanto a evolução da esperança de sobrevida dos brasileiros à idade de 60 anos, quanto a experiência internacional. Propõe-se, portanto, que, dentro do calendário sugerido, a reforma minimalista incorpore, a partir de 2014, a idade mínima para quem se aposenta por idade, de 66 anos para os homens e 62 para as mulheres – com diferença de 4 anos entre um caso e outro – e que para os nascidos a partir de 2000 as idades de aposentadoria sejam de 67 anos para os homens e de 66 para as mulheres. Tal como nos demais itens da proposta, ficaria para decisão posterior a definição de uma regra de transição que eleve progressivamente a idade de aposentadoria das mulheres ao longo de 10 ou 20 anos.

As justificativas para a medida seriam: *a)* a mudança na expectativa de sobrevida que deverá ocorrer no Brasil nos próximos 20 anos, como procuramos mostrar nas linhas anteriores; e *b)* a adaptação ao padrão internacional.

5.4 APOSENTADORIAS RURAIS

A tabela 10 apresenta o cálculo do passivo atuarial do sistema previdenciário e assistencial, estimado em 1,5 PIB para uma taxa de desconto de 4% a.a. e um crescimento da economia também de 4% a.a. Desse passivo total, aquele associado às aposentadorias rurais é de 0,38 PIB, o que significa que, no caso dos benefícios contributivos, as aposentadorias rurais respondem pela totalidade do passivo do INSS. Afinal, o restante do passivo atuarial deve-se às despesas de benefícios não-contributivos como Loas + RMV (0,32 PIB) e aos regimes públicos de previdência (0,78 PIB).

TABELA 10

Brasil: passivo atuarial (em número de PIBs) para diferentes taxas de desconto e de crescimento da economia

	Taxa de desconto: 3%		Taxa de desconto: 4%	
Crescimento do PIB (%)	3,5	4,0	3,5	4,0
Total	1,93	1,80	1,58	1,49
Homens	0,69	0,59	0,55	0,49
Mulheres	1,24	1,21	1,03	1,00
Urbanos	1,48	1,34	1,21	1,11
Rurais	0,45	0,46	0,37	0,38
RGPS	0,57	0,43	0,49	0,39
Loas + RMV	0,41	0,42	0,31	0,32
RPPS	0,95	0,95	0,78	0,78

Fonte: Giambiagi *et al.* (2007, tabela 11).

No gráfico 1 estão apresentadas por unidade da federação (UF) as participações relativas da população rural no total da população e das aposentadorias rurais no total de aposentadorias. Seria razoável esperar que esses percentuais fossem semelhantes, e eventuais diferenças deveriam ser no sentido de a participação da população rural ser menor do que a participação desse tipo de aposentadoria, já que as idades de obtenção do benefício previdenciário para aposentadorias por tempo de contribuição – muito mais comuns no meio urbano – são substantivamente inferiores às da aposentadoria por idade, mais comum no campo. Não é, porém, o que ocorre. Em todas as UFs, o que se verifica é a prevalência da participação da aposentadoria rural frente à população rural.

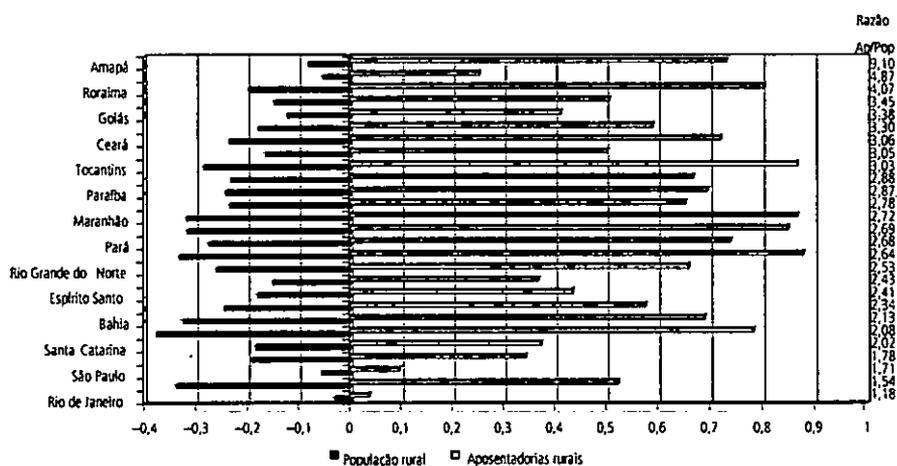
Há casos que se destacam, como os do Amapá, Roraima e Tocantins, em que a população rural não atinge 20% do total da população, mas as aposentadorias rurais respondem por mais de 60% do total das aposentadorias.

É certo que há problemas de classificação: muitos trabalhadores obtêm o benefício da aposentadoria rural, mas vivem, de fato, em pequenas áreas urbanas. É certo também que há processos migratórios – que, aliás, arrefeceram desde a última década. É certo ainda que a estatística reflete o estoque de indivíduos que exerceram

sua vida laboral no Brasil dos anos 1950 do século passado, quando o país transitava de predominantemente rural para amplamente urbano. Mas, mesmo considerados todos esses fatores, há que se estabelecer parâmetros mais adequados para frear o peso fiscal desse tipo de benefício.

GRÁFICO 1

Percentual da população rural e de aposentadorias rurais – 2004



Fonte: MPS e IBGE.

Um encaminhamento definitivo para o problema fiscal representado pelas regras que vigoram em relação às aposentadorias rurais é prejudicado pelo fato de se tratar de uma das questões mais controversas envolvendo o debate sobre o tema da reforma previdenciária, já que esses benefícios caracterizam-se por forte caráter assistencial, no sentido de que guardam pouca relação com as contribuições realizadas. Por isso, levando-se em conta, por um lado, o problema atuarial e fiscal antes citado, mas ao mesmo tempo considerando-se a importância política e social do assunto, propõe-se como alternativa intermediária que:

- em 2009 seja aprovado um dispositivo por meio do qual a redução em 5 anos em relação às idades de aposentadoria de quem se aposenta por idade seja mantida, mas a partir dos novos parâmetros de 66 anos para os homens e 62 para as mulheres, o que tornaria as idades de aposentadoria rural iguais a 61 anos para os homens e 57 para as mulheres;
- no mesmo ano, seja aprovado dispositivo que eliminaria o tratamento diferenciado aos empregados rurais para aqueles nascidos a partir de 2000, implicando que a idade de aposentadoria para esses indivíduos seria de 67 anos para os homens e 66 para as mulheres; e
- fique para o futuro a decisão acerca da possibilidade de ter uma regra de transição aproximando gradualmente a idade de aposentadoria dos empregados rurais em relação aos urbanos, tema que provavelmente gera mais controvérsia do que a proposta de apenas elevar a idade de aposentadoria em 1 ano para os homens e em 2 para as mulheres.

5.5 A REGRA DAS PENSÕES

A pensão, por sua natureza, está ligada à perda. Trata-se de um benefício que busca repor renda familiar quando esse núcleo perde um de seus membros. Além disso, em decorrência da diferença de expectativa de vida entre homens e mulheres, a pensão também está fortemente associada à mulher. Afinal, dos indivíduos que recebem pensão, 91% são do sexo feminino. Isso equivale a dizer que mudanças nas regras de pensão afetam diretamente a vida da mulher e muitas vezes a vida do núcleo familiar, já que cresce a participação de estruturas familiares comandadas exclusivamente por mulheres.

Por outro lado, esse benefício representa aproximadamente 1/3 do número total de benefícios (30,6%), conforme apresentado na tabela 11, e consome 26,7% do valor total de despesas com aposentadoria e pensões (dados de julho de 2006). Seu valor médio é inferior à média de benefícios previdenciários, situando-se em torno de 1,33 SM por benefício.

TABELA 11
Brasil: quantidade, valor e valor médio dos benefícios emitidos – julho de 2006

Grupos de benefícios	Quantidade	Valor (R\$ mil)	Valor médio	
			(R\$)	(SM)
Total de previdenciários	20.530.044	11.122.732	541,78	1,55
Aposentadoria e pensão	19.148.718	10.191.713	532,24	1,52
Aposentadorias	13.289.240	7.471.236	562,20	1,61
Idade	6.811.938	2.554.934	375,07	1,07
Invalidez	2.729.384	1.285.030	470,81	1,35
Tempo de contribuição	3.747.918	3.631.272	968,88	2,77
Pensões por morte	5.859.478	2.720.477	464,29	1,33
Auxílios	1.334.366	914.361	685,24	1,96
Doença	1.304.235	902.280	691,81	1,98
Acidente	13.281	4.079	307,13	0,88
Reclusão	16.850	8.003	474,96	1,36
Salário-maternidade	44.702	15.795	353,34	1,01
Outros ^a	2.258	863	382,20	1,09

Fonte: MPAS/Dataprev, Boletim Estatístico da Previdência Social.

^a Abonos e pecúlio especial de aposentadoria.

Propor mudanças nesse benefício exige, por conseguinte, cautela. Novas regras devem garantir condições de sobrevivência para a mulher e seus filhos, mas devem evitar, por uma questão de equidade, exagerada elevação da renda média dos sobreviventes.

No caso brasileiro, a preocupação com a situação da mulher na viuvez, originada quando ela ainda não participava do mercado de trabalho e não tinha, portanto, condição de sustento próprio, acabou por gerar certas distorções no Brasil atual. Objetivamente, o Brasil é o único país que praticamente não impõe nenhuma condição de qualificação para o recebimento do benefício de pensão por morte: não exige idade mínima do cônjuge, não exige casamento nem dependência econômica, não requer carência contributiva,

permite o acúmulo do benefício com aposentadoria e com a renda do trabalho e a pensão é vitalícia.

Essa ausência de condicionalidades para o recebimento desse benefício chama a atenção, sobretudo quando comparada ao resto do mundo. Em estudo comparativo com 22 países (12 da Europa, 6 das Américas e 4 da Ásia), Tafner (2007) constatou que 11 deles vinculam o valor do benefício à existência de crianças e jovens, 11 impõem restrições à idade da mulher para recebimento do benefício, 9 cessam o benefício ou limitam seu valor quando há novo matrimônio, 7 limitam o prazo de recebimento e 18 fazem restrição ao valor do benefício. O único, porém, que não conta com nenhuma condicionalidade é o Brasil. Como dito: entre nós, não se limita idade, não há redução do valor do benefício, não se vincula seu valor à existência de menores e não se impede acúmulo de benefício nem que o pensionista trabalhe.

O resultado é que, do total de pessoas que recebem pensão, há – segundo a Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílios (Pnad) do IBGE, de 2005 – aqueles que:

- recebem apenas pensão: 56,5%;
- recebem pensão e trabalham: 21,7%;
- recebem pensão e aposentadoria: 17,0%; e
- recebem pensão, aposentadoria e trabalham: 4,8%.

Além disso, segundo a mesma fonte de dados, conforme pode ser visto na tabela 12, do total de mulheres que recebem pensão, 30,4% não moram com filhos ou não os têm, 16,5% moram com filhos menores e 53,2% moram com filhos maiores de idade. Mas, quando se observa a distribuição dos valores dos benefícios, constata-se que as pensionistas com filhos menores têm sua participação reduzida no total: representam 16,47% do total de benefícios, mas recebem 14,95% do montante total. Esse efeito, ainda que de magnitudes diferentes segundo os grupos etários, é uniforme.

TABELA 12

Distribuição do número de mulheres pensionistas e do valor do benefício segundo faixa etária e condição de moradia

		Quantidade (%)	Valor (%)
Total	Total	100	100
	Sem filhos	30,37	32,86
	Mora com filho(s) menores	16,47	14,95
	Mora com filho(s) maiores	53,17	52,19
Até 50 anos	Total	21,37	19,64
	Sem filhos	9,92	8,89
	Mora com filho(s) menores	74,35	74,01
	Mora com filho(s) maiores	15,73	17,10
Mais de 50 anos	Total	78,63	83,72
	Sem filhos	35,92	37,16
	Mora com filho(s) menores	0,73	0,50
	Mora com filho(s) maiores	63,34	62,34

Fonte: IBGE/Pnad de 2005.

Tal redução é aparentemente pequena, mas, em termos de renda familiar *per capita*, o efeito é muito mais dramático, já que as pensionistas com filhos menores obrigatoriamente compartilham renda com membros que não têm renda, ou, se têm, dada a pouca idade, auferem renda muito baixa. Isso, em parte, ajuda a explicar a incidência muito mais elevada de pobreza entre crianças e jovens no país, cerca de três vezes superior à dos idosos (ver TAFNER, 2007).

Parece-nos assim razoável que algum critério restritivo ao valor do benefício seja condicionado à existência de dependentes menores de idade, seja porque assegura a manutenção da prole, seja porque preserva o efeito de redução de pobreza entre crianças e jovens já existente em nosso sistema previdenciário, seja porque se alinha às regras de grande parte dos países, seja, por fim, porque a taxa de participação feminina na População Economicamente Ativa (PEA) ainda se encontra em patamares inferiores à masculina, mesmo que esteja crescendo ao longo dos últimos 20 anos.

A regra aqui proposta procura contemplar essa diversidade de situações e fatores intervenientes. Propõe-se então, com entrada em vigor em 2014, que a regra de concessão de pensão para os atuais ativos determine que a parcela do valor da pensão que exceder o piso previdenciário seja limitada a 70% do benefício integral na ausência de filhos menores no momento de início do benefício, sendo incrementado em 15% a cada filho menor, até o limite de 100% do benefício. No caso dos novos ingressantes, o limite seria de 50% da parcela excedente, sendo incrementado em 15% a cada filho menor, até o limite de 80% do benefício. Possíveis regras de transição seriam deixadas para o conjunto de reformas complementares a serem debatidas e propostas pelo governo que tomará posse em 2011.

A tabela 13 apresenta os valores de pensão para o caso de pensionistas sem filhos menores, tomando por base o valor de R\$ 408 para o piso previdenciário. Observa-se, como decorrência do princípio da regra, que as reduções nos valores das pensões aumentam à medida que o valor do benefício se eleva. É importante frisar que as reduções somente seriam aplicadas para pensionistas sem filhos menores de idade e somente implementadas em 2014, quando o valor real do piso previdenciário será mais elevado, conforme proposta formulada anteriormente. Observe-se ainda que a regra de 50% seria aplicada somente para os muitos jovens, aqueles que terão acesso a esse benefício daqui a algumas décadas, quando as mulheres – as principais beneficiárias – terão outra inserção no mercado de trabalho.

TABELA 13

Valor da pensão potencial na ausência de filhos menores, com salário mínimo de R\$ 408 em 2008

(Em R\$)

Benefício atual Valor (R\$)	Regra de 70%			Regra de 50%		
	Valor (R\$)	Redução (R\$)	(%)	Valor (R\$)	Redução (R\$)	(%)
408	408,00	0,00	0,00	408,00	0,00	0,00
500	472,40	27,60	5,52	454,00	46,00	9,20
1.000	822,40	177,60	17,76	704,00	296,00	29,60
1.500	1.172,40	327,60	21,84	954,00	546,00	36,40
2.000	1.522,40	477,60	23,88	1.204,00	796,00	39,80
2.500	1.872,40	627,60	25,10	1.454,00	1.046,00	41,84
3.000	2.222,40	777,60	25,92	1.704,00	1.296,00	43,20

Fonte: Elaboração própria.

5.6 O PERÍODO CONTRIBUTIVO

Em 1991, por ocasião da regulamentação do capítulo previdenciário da Constituição, estabeleceu-se para aqueles que já estavam no sistema a exigência de pelo menos 5 anos de contribuição, para poderem se aposentar por idade pelo INSS. Essa exigência deveria ser ampliada em 6 meses a cada ano até completar a transição com 15 anos de contribuição, em 2011. A regra é apropriada, mas o problema é que o período contributivo é inadequado para fazer frente ao equilíbrio atuarial da previdência, e modesto em relação às práticas adotadas na maioria dos países. Por isso, propõe-se que a lei seja modificada, estendendo a vigência do princípio da elevação em 6 meses por ano da exigência contributiva por mais 20 anos, completando a transição em 2031, quando, para se aposentar por idade, o indivíduo teria de contar com 25 anos de contribuição. Ao mesmo tempo, a lei disporia que aqueles que a partir de 2010 venham a nascer devam ter pelo menos 30 anos de contribuição para poder se aposentar.

Cabe ressaltar que essa matéria apresenta a vantagem de ser objeto de lei, o que dispensa a necessidade de aprovar uma EC para tratar do assunto.

5.7 A ELEGIBILIDADE PARA O LOAS

A Constituição estabelece, no artigo 203, a “garantia de um salário mínimo de benefício mensal à pessoa portadora de deficiência e ao idoso que comprove não possuir meios de prover à própria manutenção”. Ela define, portanto, a existência do benefício assistencial, bem como do valor do seu piso, mas deixa a critério da legislação ordinária a explicitação das condições de elegibilidade em matéria de idade. Mudar o valor do piso assistencial, por exemplo, colocando-o em patamar inferior ao do piso previdenciário, é assunto duplamente delicado, primeiro por requerer mudança constitucional, e, segundo, pela polêmica que envolve a diferenciação em si.

Ao mesmo tempo, a idéia de que há razões que justificam que aquele que contribui durante 15, 20 ou 30 anos para o sistema deve receber um tratamento diferenciado em relação a quem não contribuiu é um ponto que pode ser defendido com sólidos argumentos e que qualquer indivíduo pode entender. Ressalte-se, adicionalmente, que: *a)* em muitos países, a idade de elegibilidade para o recebimento do benefício assistencial é de 70 anos, incluindo os casos de Argentina, Chile e Uruguai; e *b)* esse mesmo parâmetro de 70 anos era o que vigorava no Brasil em 1993, quando se adotou a legislação da Loas, limite esse posteriormente reduzido para os atuais 65 anos, quando do Estatuto do Idoso.

Levando-se em conta esses condicionantes, de um lado a importância de evitar um debate sobre tema muito controverso envolvendo mudanças na Constituição, e, de outro, a necessidade de adaptar as regras à maior longevidade esperada para as próximas décadas, propõe-se, com a vantagem de requerer apenas a aprovação de uma lei, que:

- em 2009 se aprove estatuto legal, com vigência a partir de 2014, que estabeleça que a idade de elegibilidade para o recebimento do Loas será de 66 anos, acompanhando a mudança do requisito de idade para a aposentadoria do INSS;

- que essa idade de elegibilidade seja aumentada em 6 meses por ano até 68 anos em 2018, dois anos inferior àquela definida 25 anos atrás, quando se aprovou o benefício do Loas em 1993; e
- para aqueles nascidos a partir de 2000, a elegibilidade do Loas seja fixada em 70 anos.

6 UMA PROPOSTA DE REDUÇÃO DAS ALÍQUOTAS DE CONTRIBUIÇÃO

Na presente seção recupera-se um pouco da história de nosso sistema de seguridade e mostra-se como a ampliação dos direitos sociais e da cobertura da seguridade, à semelhança do que ocorreu na Europa ao longo do século XX, correspondeu à contínua elevação das alíquotas de contribuição. Em seguida é apresentada uma proposta de redução da carga de contribuição previdenciária de modo a ajustá-la ao maior tempo contributivo aqui proposto e, também, com a expectativa de se elevar os incentivos à formalização da relação de trabalho no Brasil.

A proteção estatal aos empregados brasileiros iniciou em 1888, cerca de 5 anos depois da implantação do seguro social pelo chanceler Bismarck na Alemanha. No início somente o benefício de aposentadoria era assegurado aos trabalhadores, mas a partir de 1911, com a criação das Caixas de Pensões, o benefício de pensão por morte foi assegurado à esposa do trabalhador segurado. Nosso sistema nasce, portanto, com o conceito de seguro. Ao longo do tempo, entretanto, amplia-se, incorporando a dimensão assistencial e torna-se progressivamente universal, ainda que tenhamos lacunas expressivas.

O ato inaugural do arcabouço institucional se dá em 1888 através do decreto 9.912-A de 26 de março daquele ano, que regulou o direito à aposentadoria dos empregados dos Correios. Esse decreto fixava para a aposentadoria os mínimos de 30 anos de efetivo serviço e 60 anos de idade. No mesmo ano, foi aprovada a Lei nº 3.397, de 24 de novembro, que criava a Caixa de Socorros em cada uma das Estradas de Ferro do Império;

Trinta anos mais tarde, o governo de então edita o Decreto nº 4.682, de 24 de janeiro de 1923, conhecido como Lei Eloy Chaves, que institucionaliza pela primeira vez o que se pode convencionar de sistema de previdência no Brasil, entregando às Caixas de Aposentadorias e Pensões (CAPs) a gestão e a responsabilidade por aposentadorias e pensões das companhias ferroviárias. Para financiar o sistema, cobrava-se 3% do vencimento bruto do trabalhador e 1% sobre a renda bruta da empresa.

A partir daí, há progressiva incorporação de outras categorias às CAPs, o que se poderia convencionar de ampliação da cobertura e de abrangência da Lei Eloy Chaves. Destaque-se que o sistema é estruturado à semelhança dos atuais fundos de previdência complementar, regidos pelo princípio contributivo.

Em 1931, através do Decreto nº 20.465, pela primeira vez, são fixadas alíquotas variáveis sobre a remuneração do trabalhador, variando de 3% a 6% sobre a sua remuneração.

O terceiro marco legal é o Decreto nº 22.872, de 29 de junho de 1933. Cria-se o Instituto de Aposentadoria e Pensões dos Marítimos, considerado a primeira instituição brasileira de previdência social de âmbito nacional, com base na atividade genérica da empresa. É um novo modelo estruturado em Institutos de Aposentadorias e Pensões (IAPs), que a princípio conviveu com as Caixas, mas que, a partir da primeira metade da década de 1950, passa a ser o modelo exclusivo de previdência no país. O financiamento dessa categoria profissional se dava com alíquota de 3% sobre a remuneração mensal do trabalhador e 1,5% sobre a renda bruta anual da empresa, não inferior ao produto das contribuições dos associados ativos. Ao Estado, cabe repassar a Quota de Previdência, cobrada ao público com 2% sobre o preço de transporte de passageiros, mercadorias e valores. Em 1935, pela primeira vez no Brasil, com a Lei nº 159, o governo define um limite máximo de 8% sobre a remuneração.

Em 1960, a idéia de sistema previdenciário é, de fato, institucionalizada. A Lei nº 3.807, de 26 de agosto de 1960, conhecida como Lei Orgânica de Previdência Social (Lops), unifica a legislação referente aos IAPs e, em seguida, o Decreto nº 48.959-A, de 10 de setembro desse mesmo ano, cria o Regulamento Geral da Previdência Social, unificando regras e procedimentos dos institutos. As alíquotas de contribuição são fixadas entre 6% e 8% sobre a remuneração do trabalhador – limitada a 5 vezes o maior SM – e a participação das empresas passa a corresponder a valor igual ao que for devido pelos segurados empregados.

Seis anos mais tarde, o sistema previdenciário baseado nos institutos deixa de existir. O Decreto-lei nº 66, de 21 de novembro de 1966, reúne os seis institutos existentes e cria um sistema unificado e sob administração direta do Estado, através do Instituto Nacional de Previdência Social (INPS). A alíquota básica sobre o trabalhador passa a ser de 8%, além de serem criadas contribuições para o salário-família e para o 13º salário, totalizando 13,5%. A contribuição da empresa deve ser igual ao que for devido pelos segurados a seu serviço.

Como se vê, a partir de 1970, quase um século depois do início da previdência no Brasil, não apenas os empregados, mas também aqueles que não podem ou não conseguem encontrar meios de sustento pelo trabalho foram incluídos no sistema de proteção, alinhando nosso sistema ao modelo de bem-estar. Além disso, são criados o Programa de Integração Social (PIS), através da Lei Complementar 07/70, e o Programa de Formação do Patrimônio do Servidor Público (Pasep), criado pela Lei Complementar 08/70.

Em 1971, com a Lei Complementar nº 11, de 25 de maio, o governo cria o Programa de Assistência ao Trabalhador Rural (Prorural) e, para financiá-lo, cria também o Funrural, ambos diretamente vinculados ao Ministério do Trabalho, ao qual é atribuída a missão de executar o programa que consiste na prestação dos seguintes benefícios:

- a) aposentadoria por velhice;
- b) aposentadoria por invalidez;
- c) pensão;

- d) auxílio-funeral;
- e) serviço de saúde; e
- f) serviço social.

Com essa medida, o governo implementa a extensão ao trabalhador rural de benefícios previdenciários antes restritos apenas aos trabalhadores urbanos devidamente registrados e, assim, abre caminho para a universalização do acesso à previdência social. Em 1974, através da Lei nº 6.136, o salário-maternidade é incluído entre as prestações da previdência social e novo desenho de alíquotas é feito: 8% para a alíquota básica; 4% para o salário-família; 1,2% para o 13º salário; 0,3% para o salário-maternidade; e 2,4% para a previdência rural.

Essa mudança de orientação, com universalização da cobertura e uniformidade de tratamento, foi finalmente consolidada na Constituição de 1988 – no capítulo da Ordem Social – e implementada ao longo da década de 1990. De fato, dentre as principais inovações idealizadas na Constituição de 1988 e implementadas durante a década posterior, destacam-se:

- a) criação do plano de benefícios unificado, no qual os benefícios foram equiparados para todos os trabalhadores;
- b) fixação de um piso de benefícios no valor de 1 SM (1991);
- c) autorização para aposentadoria antecipada em cinco anos dos trabalhadores rurais (1991);
- d) preservação do direito das mulheres de se aposentarem cinco anos mais cedo, tanto na aposentadoria por idade quanto na por tempo de contribuição (1998); e
- e) separação do orçamento da seguridade social (OSS) do orçamento fiscal, com múltiplas fontes de financiamento – sobretudo as contribuições sociais – e destinação de recursos determinada.

Antes disso, porém, em 1981, através do Decreto nº 1.910, de 29/12/1981, a alíquota mínima é elevada para 8,5% – até 3 salários mínimos regionais (SMRs) – e a máxima atinge 10% para remunerações superiores a 15 SMRs e até o limite de 20 SMRs. Em 1986, através do Decreto nº 2.318, as instituições financeiras passam a ter uma contribuição adicional de 2,5% sobre o faturamento.

Em 1989, através da Lei nº 7.787, de 30/06/89, as alíquotas incidentes sobre o trabalhador são uniformizadas entre 8%, 9% e 10%, dependendo da remuneração do mesmo, até o limite de NCz\$ 1.200, aproximadamente 10 SMs. A contribuição do empregador é fixada em 20% sobre o total da folha de pagamentos dos segurados empregados, avulsos, autônomos e administradores. Para as instituições financeiras, a alíquota é fixada em 22,5%; para os clubes de futebol, fixada em 5%;² e, pela primeira vez, é fixada uma alíquota de 12% sobre o salário para o empregador de empregada doméstica.

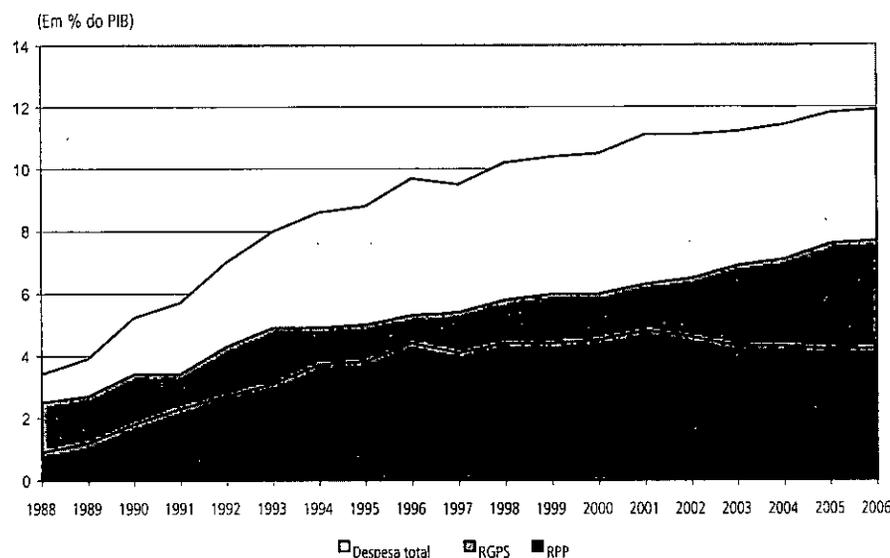
2. Em 1991, através da Lei nº 8.212, a cobrança sobre clubes de futebol passa a ser sobre o total da folha de pagamentos.

A partir de 1999, as alíquotas se estabilizam, sendo fixadas em um mínimo de 7,65% e um máximo de 11%, este para valores de remuneração de 10 SMs em média. Para os empregadores, as alíquotas são fixadas em 20% sobre o total das remunerações pagas, devidas ou creditadas aos segurados, empregados e trabalhadores avulsos, 15% sobre o valor da nota fiscal ou fatura de serviços que lhe são prestados por cooperados por intermédio de cooperativas de trabalho e um adicional de 2,5% para as instituições financeiras sobre o total de remunerações dos trabalhadores individuais.

Esse conjunto de medidas, se por um lado ampliou enormemente a cobertura da seguridade social, por outro teve duas graves conseqüências: *a)* elevou de forma acentuada os gastos públicos; e *b)* ajudou a deteriorar a qualidade tributária e orçamentária do país. Parte desses problemas decorreu da inconsistência da Constituição de 1988 ou da ausência de elos que dessem organicidade e consistência à ampliação dos direitos individuais e sociais.

O primeiro efeito – aumento dos gastos com a previdência – pode ser constatado no gráfico 2. Nele estão apresentados os valores correntes e deflacionados pelo Índice de Preços ao Consumidor Amplo (IPCA). Nota-se claramente o contínuo e acentuado crescimento dos gastos nominais e reais, este último em conseqüência da ampliação da cobertura, da elevação do piso previdenciário e do aumento real do SM, como será visto adiante.

GRÁFICO 2
Evolução das despesas dos sistemas previdenciários no Brasil

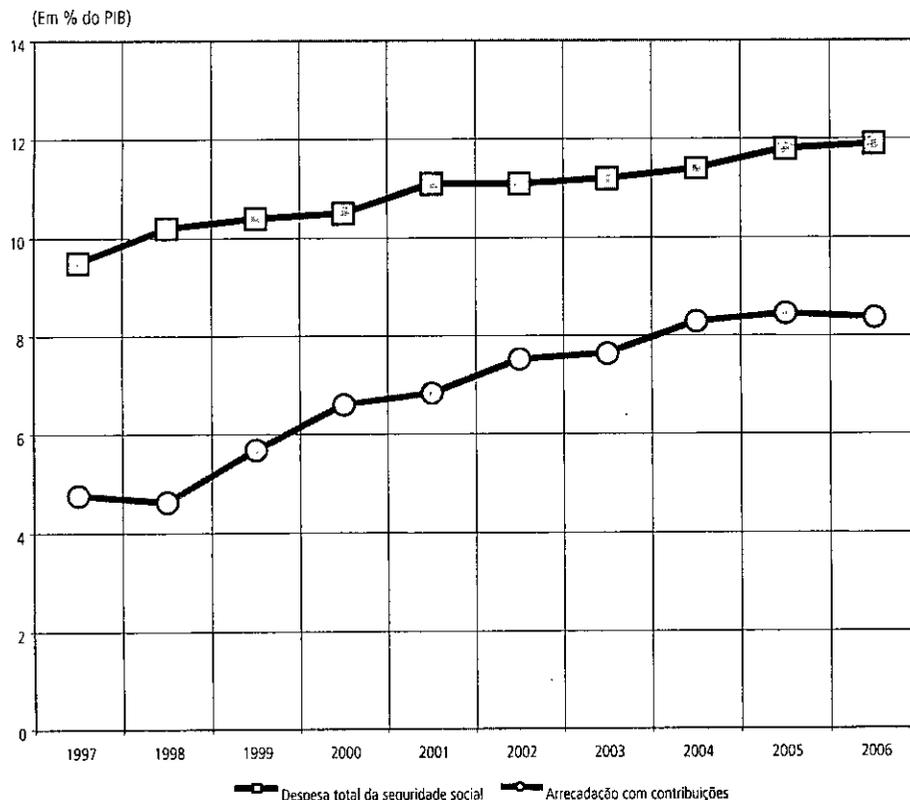


O segundo efeito negativo ocorre por conta da estrutura de financiamento da seguridade social. A Constituição Federal definiu no artigo 195 que a seguridade social seria custeada pela sociedade com “recursos provenientes dos orçamentos da União, dos Estados, do Distrito Federal e dos Municípios”, além das contribuições sociais incidentes sobre a folha de salários, o faturamento, o lucro, as remunerações dos trabalhadores e ainda sobre a receita de loterias e concursos.

De fato (ver gráfico 3), as despesas do sistema acompanham de perto a arrecadação com contribuições sociais (ou, mais precisamente, poderíamos dizer que

a arrecadação acompanha a trajetória da despesa). Note-se que a carga de contribuições praticamente dobra em dez anos: sai de 4,8% do PIB em 1997 e atinge 8,4% em 2006. Esses 3,6 pontos percentuais (p.p.) de crescimento da arrecadação praticamente cobrem o incremento de despesas do sistema.

GRÁFICO 3
Evolução da despesa total e da arrecadação com contribuições



O progressivo aumento das contribuições previdenciárias sobre o trabalhador e o empregador tem efeitos sobre o mercado de trabalho, especialmente sobre o volume de emprego e, por consequência, sobre os níveis de desemprego e de informalidade. Além de tornar o mercado de trabalho mais regulado, torna o fator mão-de-obra relativamente mais caro. Sabemos que, quanto mais regulado é um mercado, menos flexível ele se torna. Mas o que exatamente significa ser flexível? Ao estudarem detalhadamente o grau de flexibilidade do mercado de trabalho brasileiro, Barros e Mendonça (1997, p. 2) assim se referem à flexibilidade: “é a capacidade de os preços e quantidades transacionados neste mercado se ajustarem rapidamente a choques nas curvas de demanda e oferta”.

No caso do mercado de trabalho, o bem transacionado – a força de trabalho – tem características completamente diferentes de qualquer outro mercado. De maneira geral, os ajustamentos de mercado diante de um deslocamento à direita da curva de demanda se darão com aumento de preço e de quantidade. De forma similar, se há um choque de restrição de demanda, esta se desloca à esquerda e o equilíbrio de mercado se dá com queda de preços e de quantidades. Quanto mais inelástica for a oferta ou quanto mais curto o prazo, mais os ajustamentos se concentrarão nos preços

e menos na quantidade. No caso contrário, quando o preço é resistente ou fixo, então o ajustamento se dá via quantidade.³

O mercado de trabalho, por suas características, guarda semelhanças com um mercado de bens com preços resistentes. Mesmo na ausência de legislação e de acordos coletivos de trabalho que dificultem e encareçam a demissão, o empresário resistirá, em períodos de menor atividade econômica, em demitir sua mão-de-obra. Isso porque, cada vez mais, a mão-de-obra se assemelha a um ativo da empresa.⁴ E a empresa sabe que a demissão de um trabalhador em um momento de baixa atividade econômica exigirá treinamento e tempo de conhecimento mútuo quando novo trabalhador for contratado.

Diversos estudos revelam que, nos países em que o sistema tributário é muito complexo e a carga tributária é elevada, a evasão é relativamente maior. As evidências não param aí. Do ponto de vista teórico, a alocação de fatores no processo produtivo é determinada pelos preços dos fatores, que, por sua vez, refletem a escassez relativa dos fatores.⁵

Quando o governo de alguma forma intervém no mercado alterando preços relativos, ao mesmo tempo produz uma dotação diferente de fatores. É claro que há razões para que o Estado intervenha no mercado de trabalho, mas o grande problema é determinar quando a intervenção é por demais exagerada que acaba por produzir resultado pior do que havia antes da intervenção.

Uma das características da gravação tributária sobre o fator trabalho é que significa aumento de custos sem qualquer ganho direto para o trabalhador. Há, por conseguinte, dois preços para o fator, sendo um privado – que é quanto o trabalhador recebe pela venda de sua capacidade de trabalho – e outro social – que é quanto ele de fato custa no processo produtivo. Quanto maior for essa diferença, maiores serão os incentivos para que empregadores e empregados estabeleçam um pacto pela informalidade. Antes que isso ocorra, porém, ou quando os riscos associados à burla forem elevados, empregadores tenderão a utilizar formas de produção que utilizem o mínimo possível desse fator, com conseqüências deletérias para o emprego.⁶

3. Os episódios de falta de produto nos meses que se seguiram ao Plano Cruzado são exemplos ainda vivos na história da economia brasileira.

4. Ver a respeito Ipea (2006), especialmente o capítulo 4.

5. É claro que os preços refletem também a qualidade relativa dos fatores. Assim, para uma mesma quantidade de oferta física de capital, aquele mais produtivo tende a ser mais caro. De forma similar, para uma mesma quantidade física de mão-de-obra, aquela que apresentar maior qualificação média em termos de escolaridade e treinamento deverá apresentar maiores salários.

6. Rezende (2005) e Rezende e Tafner (2006) mostram que o Brasil apresenta uma inusitada taxa de mecanização no campo, incompatível com a dotação de fatores, e atribuem esse efeito às incertezas quanto à oferta e ao preço da mão-de-obra agrícola no Brasil, além das inseguranças jurídicas associadas ao fator trabalho.

Fato relevante é que, além dos custos diretamente associados ao pagamento de tributos sobre a mão-de-obra, há outros de ordem administrativa, em grande parte invariáveis com o tamanho da força de trabalho, e uma série de obrigações e regulamentos, além da obrigação de preservação e atualização dos registros contábeis.⁷ Em conjunto, tornam o custo da utilização de mão-de-obra particularmente elevado e, especialmente para micro e pequenos estabelecimentos, um grave fator de risco e de inibição à abertura de vagas.

O problema já seria grave se as limitações da carga tributária na geração de emprego se dessem somente através dessa cadeia de transmissão. Mas não é isso o que ocorre. O fato é que existe forte correlação positiva entre a informalidade das empresas e a informalidade das relações de trabalho. Assim, se a carga tributária em geral é alta – incidente sobre o trabalho e/ou sobre a atividade da empresa, o faturamento, o lucro etc. –, maiores serão as chances de haver estabelecimentos informais na economia. Se, adicionalmente, a capacidade de *enforcement* do Estado por qualquer razão é baixa e se há focos de corrupção na ação pública, então os incentivos à presença de negócios informais serão muitos.

Tendo como dados da Pesquisa sobre Economia Informal Urbana (Ecinf),⁸ realizada pelo IBGE, constata-se que “89% dos trabalhadores com carteira estão vinculados a empresas com constituição jurídica e, no caso das empresas com licença municipal ou estadual, este percentual aumenta para 95%. Isto é, quase a totalidade dos trabalhadores formais está vinculada a empresas formais. No caso dos trabalhadores sem carteira, entretanto, a situação é diferente. Apesar de haver um significativo número de trabalhadores informais ligados a empresas formais, o percentual é bem mais baixo, chegando a 58,9% no caso de firmas com licença municipal ou estadual.” (Ipea, 2006).

Também Monteiro e Assunção (2006), usando a mesma base de dados, mostraram que a adoção do Sistema Integrado de Impostos e Contribuições das Microempresas e das Empresas de Pequeno Porte (Simples)⁹ estimulou a formalização de micro e pequenas empresas, elevando assim a efetividade de cobertura do sistema previdenciário.¹⁰

Ainda que haja necessidade de novos e mais sofisticados estudos sobre o tema, as indicações são todas no sentido de associar negativamente o desempenho do mercado

7. A propósito, vale a pena reproduzir trecho de artigo de José Pastore, na *Folha de S. Paulo*, em 31/07/2006. Diz ele: “Tenho insistido que um dos principais determinantes do trabalho informal no Brasil é o fato de o País possuir *uma legislação única e onerosa para realidades diferentes*. No mundo urbano, os empregados das pequenas e microempresas convivem com uma informalidade superior a 60%. *As empresas não têm condições de dominar a burocracia legal e arcar com as despesas de contratação que chegam a 103,46% do salário*. No mundo rural, a informalidade é ainda maior, chegando perto de 70%, segundo estimativas de Clovis Veloso de Queiroz Neto, advogado da Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA)” (grifo nosso).

8. Para detalhes sobre Ecinf, acessar: <www.ibge.gov.br/home/estatistica/economia/ecinf/2003/ECINFmetodpesquisa.pdf>.

9. O Simples foi criado pela Lei nº 9.317, de 05/12/1996, e estabelece tratamento diferenciado, simplificado e favorecido no recolhimento de impostos federais para as micro e pequenas empresas.

10. Apesar de terem identificado esse impacto do Simples na formalização de empresa, o mesmo não foi possível para a formalização das relações de trabalho. Apesar disso, dada a forte associação entre formalização da empresa e das relações trabalhistas, é razoável supor que a adoção do sistema simplificado de taxaço das pequenas empresas (Simples) tenha aumentado a formalização das empresas menores. De fato, captar efeitos indiretos do Simples usando a base de dados do Ecinf não é trivial e talvez nem mesmo possível, tendo em vista que a pesquisa não foi desenhada para essa finalidade.

de trabalho (expresso em termos de desemprego e informalidade) com tributação sobre o fator trabalho, com evidentes efeitos negativos sobre o sistema previdenciário.

Por essa razão e tendo em vista a proposta aqui formulada de ajustes progressivos no sistema previdenciário brasileiro, tornando o acesso ao benefício mais restritivo, propõe-se, adicionalmente, a redução da carga de contribuições previdenciárias. Essa diminuição seria distribuída no tempo, iniciando-se em 2014 e encerrando-se em 2030, de modo a não comprometer o necessário aporte de recursos ao sistema, mas garantindo uma redução progressiva e continuada do custo do fator trabalho e incentivando, dessa forma, a geração de maior volume de empregos formais. É certo que uma trajetória mais dinâmica do crescimento do produto contribui para o aumento da formalização das relações do trabalho e, dentro dos princípios de manutenção da estabilidade macroeconômica, deve ser perseguido. Mas é certo também que dispor apenas desse instrumento para dinamizar o mercado de trabalho, além de ilusório, é teoricamente equivocado, pois desconsidera os efeitos negativos que a carga tributária impõe sobre a geração de postos formais de trabalho.

TABELA 14

Impacto do Simples sobre o licenciamento de firmas, segundo setores

(Em %)

Setores de atividade		Total	Firmas pequenas	Firmas médias	Firmas grandes	Firmas sem capital declarado
Comércio	Antes	28	29	33	33	23
	Depois	39	25	59	59	26
Construção	Antes	11	2	2	27	3
	Depois	5	0	13	10	1
Fabricação	Antes	39	6	13	66	40
	Depois	14	0	7	47	9
Transportes	Antes	43	36	38	54	26
	Depois	44	25	41	65	24
Serviços	Antes	25	6	21	53	15
	Depois	20	12	21	34	18

Fonte: Monteiro e Assunção (2006).

Atualmente, as alíquotas de contribuição previdenciária dos segurados variam de 7,65% até 11% sobre a remuneração, até o limite de R\$ 2.894,28, conforme prescreve a Portaria nº 142, de 11 de abril de 2007, apresentada no quadro 2.

QUADRO 2

Tabela de contribuição dos segurados: empregado, empregado doméstico e trabalhador avulso – a partir de 1º de abril de 2007

Salário de contribuição (R\$)	Alíquota para fins de recolhimento ao INSS (%)
Até R\$ 868,29	7,65 ^a
De R\$ 868,30 a R\$ 1.140,00	8,65 ^a
De R\$ 1.140,01 a R\$ 1.447,14	9
De R\$ 1.447,15 até R\$ 2.894,28	11

^a Alíquota reduzida para salários e remunerações até 3 SMs, em razão do disposto no inciso II do art. 17 da Lei nº 9.311, de 24 de outubro de 1996, que instituiu a Contribuição Provisória sobre Movimentação ou Transmissão de Valores e de Créditos e de Direitos de Natureza Financeira - CPMF.

Para os demais casos – empresas, instituições comerciais, produtores rurais pessoa física e jurídica e associações desportivas – há uma gama de situações que, sinteticamente, estão apresentadas no quadro 3.

QUADRO 3
Sintético das alíquotas de contribuição de empresas
(Em %)

Tipo de contribuinte (modalidade de contribuição)	Sobre a remuneração de empregados e avulsos	Custeio de acidente de trabalho (SAT)	Sobre a remuneração de contribuintes individuais	Sobre o valor bruto da NF ou fatura relativa à prestação de serviços de cooperados
Empresa	20	1, 2, 3 ^c	20	15
Instituição financeira	22,50	1, 2, 3 ^c	22,50	15
Produtor rural PF ^a	2	0,1		
Produtor rural PJ	2,50	0,1	20	15
Associação desportiva ^b	5 (inclui SAT)		20	15

^a Também aplicável a consórcios de produtores rurais de pessoas físicas.

^b Que mantenham equipes de futebol profissional.

^c Serão acrescidas de 12%, 9% e 6% sobre a remuneração dos segurados que exerçam atividades especiais.

No presente trabalho nos limitamos apenas às contribuições previdenciárias devidas a trabalhadores e empresas, aqui tomadas em conjunto. A proposta de redução de alíquotas de contribuição, portanto, aplica-se somente à parcela recolhida junto a trabalhadores urbanos e àquelas recolhidas junto a empresas e incidentes sobre a remuneração paga sob qualquer espécie e sobre o valor da nota fiscal ou fatura, quando se tratar de trabalho realizado por cooperados.

Como as alíquotas de contribuição dos trabalhadores estão associadas a valores nominais, a proposta contempla a redução de alíquotas considerando-se os valores atualmente em vigor. A proposta sobre reajustamento dos benefícios está apresentada na seção 4 e consiste em manter os ganhos reais dos benefícios mínimos em ritmo declinante até 2015, quando passaria, como os demais benefícios, a ser reajustado segundo índice de preços.

Feitas essas considerações, a proposta de redução de alíquotas de contribuição previdenciária incidentes sobre a remuneração dos trabalhadores prevê uma queda entre 9% e 15%, segundo valores de contribuição. Essa redução se iniciaria em 2014 e seria encerrada em 2026, dando prazo para ajustamentos das finanças públicas. Assim, as alíquotas diminuiriam tal como proposto no quadro 4.

QUADRO 4
Tabela de contribuição dos segurados: empregado, empregado doméstico e trabalhador avulso com base em remunerações de abril de 2007

Salário de contribuição (R\$)	Alíquota para fins de recolhimento ao INSS (%)			
	2014	2018	2022	2026
Até R\$ 868,29	7,45	7,20	6,90	6,50
De R\$ 868,30 a R\$ 1.140,00	8,45	8,15	7,80	7,55
De R\$ 1.140,01 a R\$ 1.447,14	8,80	8,55	8,25	7,95
De R\$ 1.447,15 até R\$ 2.894,28	10,90	10,65	10,35	10,00

Como pode ser observado, a alíquota mínima seria reduzida de 7,45% para 6,5% (redução de 15%) e a máxima, cairia de 11% para 10% (redução de 9,1%). Deve ser destacado que, apesar de aparentemente pequena, essa redução de alíquota permitiria que um trabalhador que contribui sobre o salário mínimo deixasse de contribuir por aproximadamente 14 meses, se comparada à alíquota atual e considerada uma taxa de juros nominal de 6% a.a. ano no prazo de 40 anos de contribuição.

Para as empresas, a proposta de redução está apresentada no quadro 5. Em síntese, reduz a alíquota das empresas em 4 p.p. e, para serviços prestados por cooperativas, em 1 p.p. Frise-se, mais uma vez, que essa redução não se estenderia às alíquotas aplicáveis ao custeio de acidentes de trabalho, nem a seus adicionais, atualmente existentes.

QUADRO 5
Síntico das alíquotas de contribuição de empresas
(Em %)

Tipo de contribuinte	Anos	Sobre a remuneração de empregados e avulsos	Sobre a remuneração de contribuintes individuais	Sobre o valor bruto da NF ou fatura relativa à prestação de serviços de cooperados
Empresa	2014	19,5	19,5	14,9
	2018	19,0	19,0	14,8
	2022	18,0	18,0	14,6
	2026	17,0	17,0	14,3
	2030	16,0	16,0	14,0
Instituição financeira	2014	22,0	22,0	14,9
	2018	21,5	21,5	14,8
	2022	20,5	20,5	14,6
	2026	19,5	19,5	14,3
	2030	18,5	18,5	14,0

^a Também aplicável a consórcios de produtores rurais de pessoas físicas.

^b Que mantenham equipes de futebol profissional.

^c Serão acrescidas de 12%, 9% e 6% sobre a remuneração dos segurados que exerçam atividades especiais.

O processo de redução se iniciaria também em 2014, mas seria completado apenas em 2030, permitindo o devido ajustamento das finanças públicas. Deve-se destacar que a proposta não contempla produtores rurais (pessoa física ou jurídica) nem associações desportivas, que já dispõem de tratamento diferenciado. Preserva, também, o adicional de contribuição de 2,5% das instituições financeiras.

Em conjunto, a redução da carga geral de contribuições colocaria nossa carga previdenciária total em torno de 25% sobre o custo do trabalho, o que é mais alinhado com os parâmetros internacionais.

Em conjunto com as demais medidas aqui propostas, teríamos uma transição suave e distribuída no tempo, de modo a permitir que trabalhadores, empresas e governo tivessem tempo para ajustamentos e planejamento de mais longo prazo.

7 CONCLUSÕES

Nas três últimas décadas, diversos países reformaram seus sistemas previdenciários. Essas reformas decorrem basicamente da inadequação dos sistemas previdenciários que não acompanharam as profundas mudanças demográficas, econômicas e sociais que ocorreram nas sociedades, fazendo elevar as despesas e corroer suas bases de financiamento. Há praticamente uma década, o Brasil também empreendeu uma reforma (complementada em 2003) e que, como procuramos mostrar neste trabalho, necessitará de nova rodada de ajustamentos.

A necessidade de nova reforma suscita no cidadão comum uma sensação de permanente mudança de regras. E de fato é assim que funciona. Mas, longe de ser uma particularidade brasileira, essa é a norma da grande maioria de países que fizeram reforma de seu sistema previdenciário. O mais correto seria dizer que os países fizeram reformas, no plural. Trata-se de um processo que se poderia chamar de “aproximações sucessivas”. Assim foi na Espanha, na Itália, na Suécia, na Alemanha, na Bélgica, no Japão e até no Uruguai, nosso vizinho.

Isso porque fazer reforma de sistemas previdenciários envolve muitos aspectos técnicos, diversificados atores sociais e políticos e diferentes custos e penalidades segundo atributos de idade, gênero, atividade econômica e planos de vida. E, em geral, para todos os grupos sociais – ainda que, na maioria das reformas, aqueles que já usufruem do benefício tenham sido freqüentemente poupados – mudar a previdência significa assumir perdas.

Outro aspecto importante é que, uma vez que as reformas envolvem, por definição, diversos pequenos ajustes operacionais – como alterar idade de acesso ao benefício, tempo de contribuição, valor do benefício, condições de cessação etc. –, uma particular mudança de regra que provoque perda para alguns pode ser neutra para outros. Isso implica que todos os vetos parciais são vetos com forte preferência, cuja conseqüência é gerar várias minorias com forte oposição. O resultado agregado é, em geral, elevado grau de resistência a mudanças, normalmente acompanhado de intensa mobilização popular.

Dobrar resistências e produzir parâmetros mínimos de aceitação demandam muito tempo. Mas tempo somente não basta. É necessário que haja muita informação técnica disseminada; que muito debate seja feito; que muitas propostas sejam apresentadas para que as partes envolvidas percebam e “calculam” os riscos e os custos não apenas das reformas, mas sobretudo da *ausência* de reformas. A explicitação dos *trade-offs* é fundamental para que se avance nas reformas. E isso demanda tempo. Tempo para explicitação exaustiva; tempo para o aprendizado.

Neste artigo, partimos exatamente desse entendimento. Por isso, nossa proposta buscou minimizar os pontos de conflito e encontrar aqueles de mais fácil aceitação, reconhecendo, porém, que os conflitos existem e que devem ser enfrentados. No entanto, podem ser encarados mais adiante, quando um patamar mínimo de entendimento já tiver se estabelecido e os agentes tiverem aprendido com eles, num processo contínuo de reforma.

Por isso mesmo, a proposta aqui apresentada assentou-se na perspectiva de iniciarmos um processo de reforma que comece ajustando alguns parâmetros

reconhecidamente desatualizados para a realidade brasileira e, ao mesmo tempo, comece a reduzir o custo do fator trabalho de modo a elevar as possibilidades de geração de emprego formal, garantir maior proteção ao trabalhador e reforçar o aporte de recursos aos cofres da previdência.

Iniciar o processo de reforma, além de ser importante para equilibrar o sistema previdenciário e as contas públicas, é igualmente importante para garantir que as gerações futuras não sejam penalizadas por passivo atuarial ainda mais elevado do que o já existente, comprometendo suas oportunidades de sucesso e seus planos de vida. As autoridades sensíveis a essa questão tomaram a pertinente iniciativa de criar uma instância para debate e formulação de propostas sobre o tema, o Fórum Nacional de Previdência Social, em janeiro deste ano.

Este trabalho se enquadra nesta perspectiva: contribuir para o debate, para que cheguemos a um mínimo de convergência rumo às mudanças.

REFERÊNCIAS

- ABI-RAMIA, M.; BOUERI, R. Comparativo internacional para previdência social. *Boletim de Desenvolvimento Fiscal*, n. 3, Ipea, 2006.
- BARROS, R. P. de; MENDONÇA, R. *Flexibilidade do mercado de trabalho brasileiro: uma avaliação empírica*. Rio de Janeiro: Ipea, 1997 (Texto para discussão, n. 452).
- BECKER, F. Reacciones a las propuestas de reforma de la jubilación de la seguridad social en los Estados Unidos. *Revista Internacional de Seguridad Social*, 2006.
- CAMARANO, A. A.; KANSO, S.; LEITÃO E MELLO, J. Quão além dos 60 poderão viver os idosos brasileiros? In: CAMARANO, A. A. (Org.). *Os novos idosos brasileiros: muito além dos 60?*, Ipea, 2004.
- CECHIN, J.; CECHIN, A. Desequilíbrios: causas e soluções. In: TAFNER, P.; GIAMBIAGI, F. (Orgs.). *Previdência no Brasil – debates, dilemas e escolhas*. Ipea, 2007.
- GIAMBIAGI, F.; BELTRÃO, K.; MENDONÇA, J.; ARDEO, V. Diagnóstico da previdência social no Brasil: o que foi feito e o que falta reformar. *Pesquisa e Planejamento Econômico*, Rio de Janeiro, v. 34, n. 3, ago. 2004.
- GIAMBIAGI, F.; ZYLBERSTAJN, H.; AFONSO, L. E.; ZYLBERSTAJN, E.; PORTELA, A. *Impacto de reformas paramétricas na previdência social brasileira: simulações alternativas*. Rio de Janeiro: Ipea, 2007 (Texto para discussão, n. 1.289).
- HOLZMANN, R.; HINZ, R. *Old-age income support in the 21st century*. Washington, D.C.: Banco Mundial, 2005.
- IBGE. Indicadores sociodemográficos prospectivos para o Brasil – 1991-2030. Out. 2006.
- IPEA. *Brasil: o estado de uma nação – mercado de trabalho, emprego e informalidade*. Rio de Janeiro: Ipea, 2006.
- MACHADO, N. A previdência social no Brasil. Palestra feita no Conselho de Economia, Sociologia e Política da Federação do Comércio do Estado de São Paulo, 19 de outubro de 2006, publicada posteriormente na revista “Problemas Brasileiros”, janeiro/fevereiro 2007.

- MESA-LAGO, C. Evaluation of a quarter century of structural pension reforms in Latin America. In: CRABBE, C. (Ed.). *A quarter century of pension reform in Latin America and the Caribbean: lessons learned and next steps*. Washington, D.C.: Banco Inter-Americano de Desenvolvimento (BID), 2005.
- MONTEIRO, J.; ASSUNÇÃO, J. J. *Outgoing the shadows: estimating the impact of bureaucracy simplification and tax cut on formality and investment*. Rio de Janeiro: Ipea, 2006 (Série Seminários Dimac).
- OECD. *Comparative tables on private pensions systems*. OECD Secretariat, Pensions Policy Institute, State Pension Models, 2003.
- OLIVEIRA, F. E. B. *Proposta de um referencial básico para a discussão da seguridade social*. Rio de Janeiro: Ipea, 1992 (Texto para discussão, n. 251).
- OLIVEIRA, F. E. B.; BELTRÃO, K.; FERREIRA, M. G. *Reforma na previdência*. Rio de Janeiro: Ipea, 1997.
- REZENDE, G. C. de. *Políticas trabalhista e fundiária e seus efeitos adversos sobre o emprego agrícola, a estrutura agrária e o desenvolvimento territorial rural no Brasil*. Rio de Janeiro: Ipea, 2005 (Texto para discussão, n. 1.108).
- REZENDE, G. C. de; TAFNER, P. *Política agrária: modernização sem exclusão*. Cadernos Adenauer, v. VII, p. 85-104, 2006.
- ROCHA, R. R. *A previdência no Brasil: uma comparação com a OCDE e países de renda média*. Apresentação feita no Congresso dos 40 anos da Anbid, São Paulo, 30 de maio.
- TAFNER, P. *Simulando o desempenho do sistema previdenciário e seus efeitos sobre pobreza sob mudanças nas regras de pensão e aposentadoria*. Rio de Janeiro: Ipea, 2007 (Texto para discussão, n. 1.264).
- TAFNER, P.; GIAMBIAGI, F. (Orgs.) *Previdência no Brasil – debates, dilemas e escolhas*. Ipea, 2007.

SEMINÁRIOS DIMAC¹

(Ano 2006)

- Nº 201 (18 de janeiro) *Benchmark para a Dívida Pública: Duas propostas Alternativas*, Mariana Lopes e Rodrigo Cabral
- Nº 202 (01 de fevereiro) *Reproduzindo os Momentos dos Retornos dos Ativos Brasileiros com Aversão a Desapontamento Generalizada*, Marcelo Pessoa, Marco Bonomo e René Garcia.
- Nº 203 (08 de fevereiro) *Time Series Econometrics in a Post-Acquisition Antitrust Analysis: Causality, Explanatory Power and Structural Break in Brazilian Iron Ore Market*, Eduardo P. S. Fiuza e Fabiana F. M. Tito
- Nº 204 (15 de março) *Um estudo sobre as filas para transplantes no Sistema Único de Saúde Brasileiro*, Alexandre Marinho
- Nº 205 (22 de março) *Inflação e nível de atividade no Brasil: estimativas da Curva de Phillips*, Leandro Nascimento Brito
- Nº 206 (29 de março) *Os efeitos trabalhador adicional e desalento no Brasil*, Mauricio Cortez Reis
- Nº 207 (05 de abril) *A participação do agronegócio no PIB brasileiro: controvérsias conceituais e propostas metodológicas*, Maurio Virgínio de Sena e Silva e Marcelo José Braga Nonnenberg
- Nº 208 (13 de abril) *Guide to the demographic module for poverty analysis and projection (DMPAP) na excel work book with na application to Venezuela*, Ralph Hakkert
- Nº 209 (17 de abril) *The effect of pre-primary education on primary school performance*, Samuel Berlinski, Sebastian Galiani e Paul Gertler
- Nº 210 (19 de abril) *Seguridade mercado de trabalho e competitividade: em busca de simbiose*, Milko Matijascic
- Nº 211 (26 de abril) *Do nascimento à morte: as principais transições*, Ana Amélia Camarano, Juliana Leitão Mello e Solange Kanso
- Nº 212 (03 de maio) *Aposentadoria por invalidez dos servidores públicos civis do poder executivo federal brasileiro entre 1994 e 2004*, Paulo Tafner, Marcelo Pessoa e João Mendonça
- Nº 213 (10 de maio) *Moradia precária e violência na cidade de São Paulo*, Rute Imanishi Rodrigues
- Nº 214 (17 de maio) *Poverty reduction and growth: virtuous and vicious circles*, Guillermo E. Perry, Omar S. Arias, J. Humberto López, William F. Maloney e Luis Servén
- Nº 215 (24 de maio) *Effect of macro shocks over the Brazilian yield curve with no arbitrage models*, Marco S. Matsumura e Ajax R. B. Moreira
- Nº 216 (31 de maio) *The effects of gender segregation on wages at the establishment level: an empirical analysis using a panel of matched employer-employee data*, Miguel Foguel
- Nº 217 (14 de junho) *A liquidez internacional e a vulnerabilidade dos emergentes*, Felipe Pinheiro, Katia Rocha, Roberto Siqueira e Leonardo Carvalho
- Nº 218 (21 de junho) *Gasto público em agricultura: retrospectiva e prioridades*, José Garcia Gasques, Carlos Monteiro Villa Verde e Eliana Teles Bastos
- Nº 219 - Cancelado

1. Os textos relacionados poderão ser solicitados ao Ipea – Mirian Cristina da Silva Lopes – por *e-mail* (seminarios@ipea.gov.br), telefone (021-3515-8667) ou fax (021-3515-8640). Se disponíveis, serão enviados imediatamente, desde que o nome, a instituição e o endereço completo (inclusive *e-mail* e telefone) do interessado sejam encaminhados com o pedido.

- Nº 220 – *Seminário comissão de desigualdade* (Ipea-Brasília) – sem texto para distribuição
- Nº 221 – *Does party affiliation affect fiscal policy? New evidence from U. S. municipalities from 1972 to 2004*, Fernando Ferreira– sem texto para distribuição
- Nº 222 (26 de julho) *Impact of the ADTEN program on the performance and technological efforts of Brazilian Industrial*, João Alberto De Negri, Mauro Borges Lemos e Fernanda De Negri
- Nº 223 (02 de agosto) *Reforma regulatório e bem-estar no transporte aéreo brasileiro: e se a flexibilização dos anos 1990 não tivesse ocorrido?* Alessandro V. M. Oliveira e Lucia Helena Salgado e Silva
- Nº 224 (09 de agosto) *Determinantes institucionais da taxa de juros: influência da incerteza jurídica e do poder de mercado*, Ivan César Ribeiro
- Nº 225 (16 de agosto) *Reviewing the neo-liberal experiences in Latin America*, Werner Baer (sem texto para distribuição)
- Nº 226 (23 de agosto) *Gender Bias in Intrahousehold Allocation: Evidence from an Unintentional Experiment*, Luis H. B. Braido, Pedro Olinto e Helena S. Perrone
- Nº 227 (31 de agosto) *Ineffective controls on capital inflows under sophisticated financial markets: Brazil in the nineties*, Bernardo S. de M. Carvalho, Márcio G. P. Garcia
- Nº 228 (06 de setembro) *Dry law and homicides: evidence from the São Paulo metropolitan area*, Ciro Biderman, João M. P. de Mello e Alexandre A. Schneider
- Nº 229 (13 de setembro) *Labor reallocation in response to trade reform*, Naércio Aquino Menezes Filho, Marc-Andreas Muendler
- Nº 230 (20 de setembro) *Household choices of child labor and schooling: a simple structural model with application to Brazil*, Diana Kruger, Rodrigo R. Soares, Matias Berthelou
- Nº 231 (27 de setembro) *Intergenerational mobility wages in brazil*. Sergio Guimarães Ferreira e Fernando A. Veloso
- Nº 232 (04 de outubro) *The inequality channel of monetary transmission*, Marta Areosa e Waldyr Areosa
- Nº 233 (11 de outubro) *Outgoing the shadows: estimating the impact of bureaucracy simplification and taxa cut on formality and investment*, Joana C. M. Monteiro e Juliano J. Assunção
- Nº 234 (18 de outubro) *Exposing corrupt politicians: the effects of Brazil's publicly released audits on electoral outcomes*, Claudio Ferraz e Frederico Finan
- Nº 235 (25 de outubro) *Unconditional quantile regressions*, Sergio Firpo, Nicole M. Fortin e Thomas Lemieux
- Nº 236 (01 de novembro) *Uma matriz de contabilidade social para o Brasil em 2003*, Octavio Augusto Fontes Tourinho, Napoleão Luiz Costa da Silva e Yann Le Boulluec Alves
- Nº 237 (08 de novembro) *Sistemas de saúde comparados: gasto, acesso e desempenho*, Carlos Octávio Ocké-Reis
- Nº 238 (22 de novembro) *Retorno da educação no Brasil*, Fernando de Holanda Barbosa Filho e Samuel Pessoa
- Nº 239 (29 de novembro) *Debt ceiling and fiscal sustainability in Brazil: a quantile autoregression approach*, Luiz Renato Lima, Raquel M. B. Sampaio e Wagner Piazza Gaglianone
- Nº 240 (04 de dezembro) *Testing for heterogeneous business practices across firms in developing countries: the case of the brazilian soft drink industry*, Alberto Salvo
- Nº 241 (13 de dezembro) *Direitos de propriedade e rendimento domiciliar per capita: um estudo de caso das comunidades do Caju*, Maria Isabel de Toledo Andrade

(Ano 2007)

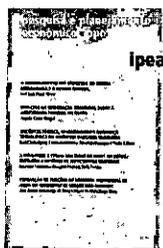
- Nº 242 (31 de janeiro) *Institutions, regulatory policy choice and efficiency in the telecommunications industry*, Adriana Hernandez Perez e Luiz Rangel
- Nº 243 (07 de fevereiro) *Monetary policy credibility and inflation risk premium: a model with application to brazilian data*, Alexandre Lowenkron e Márcio Garcia
- Nº 244 (14 de fevereiro) *Labor legislation and the size of informal sector in Brazil*, Fernando de Holanda Barbosa Filho
- Nº 245 (28 de fevereiro) *Adverse selection in the labour market: implications towards firm dynamics*, Carlos Henrique L. Corseuil
- Nº 246 (7 de março) *Efeitos do investimento público sobre o produto e a produtividade: uma análise empírica*, José Oswaldo Cândido Júnior
- Nº 247 (14 de março) *Imperfeições no mercado de crédito, amplificação de choques e volatilidade macroeconômica: uma investigação empírica*, Marco A. F. H. Cavalcanti
- Nº 248 (21 de março) *Do regional trade agreements promote external trade liberalization? Evidence from Latin America*, Antonio Estevadeordal, Caroline Freund e Emanuel Ornelas
- Nº 249 (28 de março) *Agricultural labor market legislation and poverty in Brazil: a transactions costs approach*, Gervásio Castro de Rezende e Ana Cecília Kreter
- Nº 250 (04 de abril) *Preliminary notes on the measurement of socially-determined inequality of opportunity when the outcome is discrete*, Ricardo Paes de Barros, Mirela de Carvalho e Samuel Franco
- Nº 251 (11 de abril) *Ganhos da globalização do capital acionário em crises cambiais*, Marcio Janot e Walter Novaes
- Nº 252 (18 de abril) *Regional subsidies and industrial prospects of lagging regions*, Alexandre Carvalho, Somik V. Lall e Christopher Timmins
- Nº 253 (02 de maio) *Land tenure insecurity and deforestation in the Brazilian Amazônia*, Claudio Araujo, Catherine Araujo Bonjean, Jean-Louis Combes, Pascale Combes Motel e Eustáquio J. Reis
- Nº 254 (09 de maio) *Is child labor harmful? The impact of working earlier in life on adult earnings*, Patrick M. Emerson e André Portela Souza
- Nº 255 (17 de maio) *O impacto dos fatores familiares sobre a defasagem idade-série de crianças no Brasil*, Danielle Carusi Machado e Gustavo Gonzaga
- Nº 256 (22 de maio) *Análise do status antropométrico das crianças a partir da pesquisa linha de base para avaliação do programa Bolsa Família*, Mônica Viegas Andrade (sem texto)
- Nº 257 (30 de maio) *Impacto de reformas paramétricas na previdência social brasileira simulações alternativas*, Fabio Giambiagi, Hélio Zylberstajn, Luís Eduardo Afonso, André Portela Souza e Eduardo Zylberstajn
- Nº 258 (06 de junho) *Por que o Brasil não precisa de política industrial*, Mauricio Canêdo-Pinheiro, Pedro Cavalcanti Ferreria, Samuel de Abreu Pessoa e Luiz Guilherme Schymura
- Nº 259 (13 de junho) *Linkages between pro-poor growth and the labour market in Brazil*, Nanak Kakwani, Marcelo Neri e Hyun H. Son
- Nº 260 (20 de junho) *Impactos da previdência na distribuição de renda: uma análise contrafactual para o Brasil*, Rodrigo Leandro de Moura, Paulo Tafner e Jaime de Jesus Filho
- Nº 261 (28 de junho) *O financiamento externo no ciclo recente da economia brasileira*, Ricardo P. Câmara Leal e André L. Carvalhal da Silva
- Nº 262 (04 de julho) *The choices governors make: political institutions and economic performance at the sub-national level in Brazil*, Lee Alston, Marcus Melo, Bernardo Mueller e Carlos Pereira

- Nº 263 (11 de julho) *Real interest rates and fiscal variables in industrial and emerging markets*, Marcelo Mello
- Nº 264 (01 de agosto) *Testing the connection between replacement and job flows*, Carlos Henrique Corseuil
- Nº 265 (08 de agosto) *IBGE: A Nova Série do Sistema de Contas Nacionais*, Roberto Luís Olinto Ramos
- Nº 266 (15 de agosto) *A maximum likelihood method for the incidental parameter problem*, Marcelo J. Moreira
- Nº 267 (22 de agosto) *Order flow in the south: anatomy of the Brazilian FX market*, Thomas Wu
- Nº 268 (29 de agosto) *Campaign advertising and election outcomes: quase-natural experiment evidence from gubernatorial elections in Brazil*, Bernardo S. da Silva e João M. P. De Mello
- Nº 269 (05 de setembro) *The roots of regional inequalities in Brazil, 1872-1920*, Eustáquio Reis e Leonardo Monasterio
- Nº 270 (12 de setembro) *Choques macroeconômicos e a estrutura a termo da taxa de juros no Brasil e nos EUA*, Ajax Moreira
- Nº 271 (19 de setembro) *Child health, household income and the local public provision of health care in Brazil*, Anna Crespo e Mauricio Reis
- Nº 272 (26 de setembro) *Instituciones políticas y políticas públicas em la federación brasileña*, Fabiano Santos e Cristiane Batista

ipea

Instituto de Pesquisa
Econômica Aplicada

- ASSINATURA
 EXEMPLARES AVULSOS



REVISTA PESQUISA E PLANEJAMENTO ECONÔMICO

PPE - quadrimestral

assinatura anual
R\$ 37,00 (Brasil)
R\$ 55,00 (Exterior)
exemplar avulso
R\$ 8,00

Número de Assinaturas

Total em R\$,00



REVISTA PLANEJAMENTO E POLÍTICAS PÚBLICAS

PPP - semestral

assinatura anual
R\$ 25,00 (Brasil)
R\$ 37,00 (Exterior)
exemplar avulso
R\$ 8,00

Número de Assinaturas

Total em R\$,00



BOLETIM DE CONJUNTURA BC - trimestral

assinatura anual
R\$ 60,00 (Brasil)
R\$ 85,00 (Exterior)
exemplar avulso
R\$ 11,00

Número de Assinaturas

Total em R\$,00 **TOTAL EM R\$** ,00

EXEMPLARES AVULSOS

CÓDIGO	TÍTULO	QUANTIDADE	RS

*envio para outros estados

Obs.: Antes do encaminhamento do pedido, solicitamos contato prévio para verificação da disponibilidade de estoque e informações sobre o valor do Sedex.

SUBTOTAL
CUSTO DO SEDEX*
TOTAL GERAL

SEUS DADOS

nome		setor	
endereço		cep	
bairro	cidade	estado	
telefone 0 xx ()	ramal	fax 0 xx ()	e-mail
data / / 200__		assinatura	

ipea Instituto de Pesquisa
Econômica Aplicada

Av. Presidente Antonio Carlos, 51, 16º Andar
Rio de Janeiro, RJ - CEP 20020-010

www.ipeadata.gov.br

IPEADATA *online*, atendimento ao usuário:
ipeadata@ipea.gov.br

ipeadata *online*

**IPEADATA *online*,
a economia brasileira na Internet!**

- base de dados macroeconômicos
- 3 mil séries tratadas na mesma unidade monetária
- **temas:** população, emprego, salário e renda, produção, consumo e vendas, contas nacionais, finanças públicas, moeda e crédito, preços, juros, câmbio, balanço de pagamentos e economia internacional
- sistema amigável para pesquisar e extrair dados, construir tabelas e gráficos e realizar transformações matemáticas e estatísticas

Um poderoso instrumento para análises de conjuntura e estudos econômicos!